

Oponentský posudek diplomové práce

Název diplomové práce: Analýza závislosti prodeje vozidel BMW v ČR na podpoře prodeje
Autor práce: Bc. Tomáš Cmíral
Oponent: Ing. David Holý

Hodnocení práce:

Přístup studenta k zadanému úkolu, zvolený postup řešení z hlediska současných metod:

Posluchač Bc. Tomáš Cmíral jasně a zřetelně prokázal celkový přehled a orientaci v dané problematice, tématu. Zvolené metody nejsou zcela běžným postupem, jak řešit vizi a závislosti prodeje v daném segmentu trhu. O co jsou ale tyto metody méně běžné, o to více se v práci ukázalo, že by měly být používány. Je velice zajímavé sledovat, jak vedou ke správným výsledkům. Oceňuji, že posluchač nejen, že použil nestandardních metod, ale i jim porozuměl a využívá je v praxi. Samotné dělení práce na část teoretickou i praktickou není v této diplomové práci pouze "nutným zlem", ale zcela jednoznačně se tyto části doplňují. Je zřejmé, že posluchač má dlouholeté zkušenosti a hlavně schopnosti, které je možno, nebo spíše nutno využít v praxi.

Dosažené výsledky, jejich správnost a možnost praktického využití:

Podle zadání bylo úkolem posluchače sestavit závislosti prodeje na podpoře uvnitř společnosti BMW. Praktickou část hodnotím výborně, posluchač zadání splnil. Výsledky odpovídají zvoleným metodám a co víc, jsou správné! Posluchač měl do jisté míry usnadněnu práci tím, že v daném oboru pracuje, takže praktické zkušenosti, společně s aplikací zvolených metod, tvoří kompaktní celek. Pokud diplomová práce posluchače Bc. Cmírala nebude pouze "založena", ale pokusí se ji nabídnout vedení firmy, mohou výsledky pomoci v plánování, prodeji a vést k efektivnějšímu alokování finančních prostředků. Nepochybně se řada firem stále řídí intuicí, což ne vždy vede k očekávanému výsledku. Proto oceňuji zvolený postup, který může lépe ozřejmit nálady a stavy, které provázejí rozhodování spotřebitelů.

Jak práce odpovídá normám, zákonným ustanovením a předpisům:

Posluchač v práci přímo nepracoval a ani se prvoplánově nelimitoval normami a předpisy. Tento přístup hodnotím pozitivně. Zákazníci slyší na cenu, finanční benefity, kvalitu, bezpečnost, prestiž. Ostatní záležitosti jsou pro ně spíše irelevantní.

Formální náležitosti (přehlednost, úprava apod.):

Práce je po formální stránce běžnou, standardní a splňující kritéria. Přehlednost je zaručena logicky řízeným obsahem. Jednotlivé kapitoly na sebe navazují v celcích sloužících pro pochopení problematiky. Grafy a tabulky jsou provedeny velmi pečlivě, což zajišťuje dokonalý přehled a orientaci v problému. Citace a odkazy jsou vedeny průběžně a přehledně. V celé své návaznosti tvoří kompozice srozumitelný a na diplomovou práci čtivý celek.

Obsahuje práce originální řešení vhodné pro autorské osvědčení, patent apod.? NE

Nedomnívám se, že by práce obsahovala patent, nebo postup, který by mohl být nějak registrován. Na druhou stranu, ale práce obsahuje postupy a metody, které se na školách biflují a ve výsledku nikdo pořádně neví k čemu jsou dobré. Tato práce je ale ukázka toho, že pokud je posluchač nadán chápáním, přetváří se nespojitě a neurčité postupy ve velice zajímavé výsledky a hodnotnou práci. Za to posluchači patří, možná ne osvědčení, ale alespoň dík za příjemně strávených několik hodin.

Připomínky a dotazy k práci:

Dotaz č.1: Jak se u společnosti BMW projevila zmiňovaná "ekonomická" krize v letech 2008-2009?

Dotaz č.2: Jakým způsobem jsou stanoveny výše finanční podpory prodeje v tabulkách předpovědi budoucích prodejů?

Práci klasifikuji stupněm: Výborně (1)

V Praze dne 31.5.2012 .

.....
Ing. David Holý