

Univerzita Pardubice
Fakulta ekonomicko-správní

Financování rozvoje podniku
Lucie Kříčenská

Bakalářská práce
2017

ZADÁNÍ BAKALÁŘSKÉ PRÁCE

(PROJEKTU, UMĚLECKÉHO DÍLA, UMĚLECKÉHO VÝKONU)

Jméno a příjmení: **Lucie Křičenská**

Osobní číslo: **E14360**

Studijní program: **B6208 Ekonomika a management**

Studijní obor: **Ekonomika a provoz podniku**

Název tématu: **Financování rozvoje podniku**

Zadávající katedra: **Ústav podnikové ekonomiky a managementu**

Z á s a d y p r o v y p r a c o v á n í :

Cílem práce je na základě analýzy hospodaření vybraného podniku, i se zaměřením se na pozitiva a negativa dotací podnikům, doporučit možnosti financování rozvoje firmy, a to s možností využití dotačního financování.

Osnova:

- Financování firmy.
- Operační programy 2014-2020 a další dotační programy.
- Analýza hospodaření vybraného podniku.
- Alternativy rozvoje financování firmy.

Rozsah grafických prací:

Rozsah pracovní zprávy: cca 50

Forma zpracování bakalářské práce: tištěná/elektronická

Seznam odborné literatury:

NÝVLTOVÁ, R. a MARINIČ, P. Finanční řízení podniku: moderní metody a trendy. Praha: Grada Publishing, 2010. Prosperita firmy. ISBN 9788024731582

TAUER, V., ZEMÁNKOVÁ, H. a ŠUBRTOVÁ, J. Získejte dotace z fondů EU: tvorba žádosti a realizace projektu krok za krokem : metodika, pravidla, návody. Brno: Computer Press, 2009. Prosperita firmy. ISBN 978-80-251-2649-3

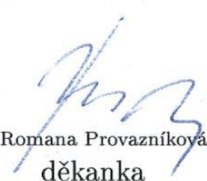
VALACH, J. Finanční řízení podniku. 2. aktualiz. a rozš. vyd. Praha: Ekopress, 1999. ISBN 80-861-1921-1

Vedoucí bakalářské práce:


Ing. Jan Černošský, Ph.D.
Ústav ekonomických věd

Datum zadání bakalářské práce: **4. září 2016**

Termín odevzdání bakalářské práce: **28. dubna 2017**


doc. Ing. Romana Provazníková, Ph.D.
děkanka

L.S.


doc. Ing. Marcela Kožená, Ph.D.
vedoucí ústavu

V Pardubicích dne 4. září 2016

PROHLÁŠENÍ

Prohlašuji, že jsem tuto práci vypracovala samostatně. Veškeré literární prameny a informace, které jsem v práci využila, jsou uvedeny v seznamu použité literatury.

Byla jsem seznámena s tím, že se na moji práci vztahují práva a povinnosti vyplývající ze zákona č. 121/2000 Sb., autorský zákon, zejména se skutečností, že Univerzita Pardubice má právo na uzavření licenční smlouvy o užití této práce jako školního díla podle § 60 odst. 1 autorského zákona, a s tím, že pokud dojde k užití této práce mnou nebo bude poskytnuta licence o užití jinému subjektu, je Univerzita Pardubice oprávněna ode mne požadovat přiměřený příspěvek na úhradu nákladů, které na vytvoření díla vynaložila, a to podle okolností až do jejich skutečné výše.

Beru na vědomí, že v souladu s § 47b zákona č. 111/1998 Sb., o vysokých školách a o změně a doplnění dalších zákonů (zákon o vysokých školách), ve znění pozdějších předpisů, a směrnicí Univerzity Pardubice č. 9/2012, bude práce zveřejněna v Univerzitní knihovně a prostřednictvím Digitální knihovny Univerzity Pardubice.

V Pardubicích dne 28. 4. 2017

Lucie Kříčenská

PODĚKOVÁNÍ

Tímto bych ráda poděkovala svému vedoucímu práce Ing. Janu Černohorskému, Ph.D. za jeho odbornou pomoc, cenné rady a poskytnuté materiály, které mi pomohly při zpracování bakalářské práce. Zároveň chci poděkovat svým rodičům za podporu při studiu a svému strýci za poskytnutí informací k vypracování praktické části bakalářské práce.

ANOTACE

Tato práce se věnuje financování rozvoje vybraného podniku GoldStav CZ s.r.o. Na základě analýzy nabízených možností financování na českém trhu (se zaměřením na dotace) a analýzy hospodaření společnosti je cílem práce doporučení možností financování rozvoje firmy.

KLÍČOVÁ SLOVA

financování podniku, interní zdroje financování, externí zdroje financování, dotace, operační programy, finanční analýza

TITLE

Financing of Enterprise Development

ANNOTATION

This bachelor thesis deals with financing of GoldStav CZ s.r.o.'s development. Due to analysis of offered financing possibilities in Czech market (with orientation on the funds) and analysis of company's money management is the aim of this bachelor thesis to recommend the alternatives of financing of enterprise development.

KEYWORDS

financing of enterprise, internal financing sources, external financing sources, funds, operational programs, financial analysis

OBSAH

Úvod	11
1 Financování rozvoje firmy	12
1.1 Interní zdroje financování firmy	12
1.1.1 Odpisy.....	12
1.1.2 Rezervy	13
1.1.3 Nerozdělený zisk	14
1.2 Externí zdroje financování firmy	14
1.2.1 Úvěry	15
1.2.2 Závazky	16
1.2.3 Leasing	17
1.2.4 Dotace	18
1.3 Vybrané operační programy	20
1.3.1 Operační program Podnikání a inovace pro konkurenceschopnost	21
1.3.2 Operační program Životní prostředí	21
1.3.3 Operační program Zaměstnanost.....	21
1.4 Proces získání dotace	22
1.5 Výhody a nevýhody dotací	24
2 Charakteristika firmy.....	27
2.1 Představení společnosti	27
3 Analýza hospodaření firmy	29
3.1 Vertikální analýza	29
3.2 Poměrová analýza	30
3.2.1 Ukazatele zadluženosti	31
3.2.2 Ukazatele rentability.....	34
3.2.3 Ukazatele likvidity.....	38
4 Dotace poskytnutá v rámci programového období 2007 – 2013	43
4.1 Podání žádosti	43
4.2 Příslib dotace.....	44
4.3 Poskytnutí dotace	44
4.4 Zhodnocení dotace	46
5 Možnosti rozvoje firmy a jejího financování	47
5.1 Možnosti rozvoje	47
5.1.1 Rozvoj svozu biologického odpadu a zahájení svozu tříděného odpadu	47
5.1.2 Založení kompostárny	47

5.1.3	Recyklace stavebních materiálů	48
5.1.4	Rozvoj zaměstnanců	48
5.1.5	Doporučení	48
5.2	Možnosti financování rozvoje firmy.....	49
Závěr.....		52
Použité zdroje		54
Seznam příloh.....		56
Příloha č. 1		57
Příloha č. 2		60
Příloha č. 3		64
Příloha č. 4		66

SEZNAM TABULEK

Tabulka 1: Základní údaje o společnosti	27
Tabulka 2: Vertikální analýza aktiv v %	29
Tabulka 3: Vertikální analýza pasiv v %	30
Tabulka 4: Celková zadluženost v %	31
Tabulka 5: Ukazatel samofinancování v %	32
Tabulka 6: Finanční páka	33
Tabulka 7: Ziskový účinek finanční páky	34
Tabulka 8: ROA v %	35
Tabulka 9: ROE v %	36
Tabulka 10: ROS v %	38
Tabulka 11: Běžná likvidita	39
Tabulka 12: Rychlá likvidita	40
Tabulka 13: Okamžitá likvidita	42
Tabulka 14: Předběžné rozdělení finančních prostředků	44
Tabulka 15: Finální rozdělení finančních prostředků	45

SEZNAM OBRÁZKŮ

Obrázek 1: Alokace ESI fondů mezi programy v období 2014-2020	20
Obrázek 2: Vývoj výsledku hospodaření před zdaněním (v tis. Kč)	28
Obrázek 3: Vývoj celkové zadluženosti v %	32
Obrázek 4: Vývoj ukazatele samofinancování v %	33
Obrázek 5: Vývoj ROA v %	35
Obrázek 6: Vývoj ROE v %	37
Obrázek 7: Vývoj rentability tržeb v %	38
Obrázek 8: Vývoj běžné likvidity	39
Obrázek 9: Vývoj rychlé likvidity	41
Obrázek 10: Vývoj okamžité likvidity	42

SEZNAM ZKRATEK

BRO	biologicky rozložitelný odpad
CNG	stlačený zemní plyn pro pohon aut
ČNB	Česká národní banka
ČR	Česká republika
ČSOB	Československá obchodní banka
DHM	dlouhodobý hmotný majetek
EAT	zisk po zdanění
EBIT	zisk před zdaněním a úroky
EBT	zisk před zdaněním
EFRR	Evropský fond pro regionální rozvoj
EIF	Evropský investiční fond
ENRF	Evropský námořní a rybářský fond
ESF	Evropský sociální fond
ESIF	Evropské strukturální a investiční fondy
EU	Evropská unie
EZFRV	Evropský zemědělský fond pro rozvoj venkova
HND	hrubý národní produkt
MPO	Ministerstvo průmyslu a obchodu
MŽP	Ministerstvo životního prostředí
NKÚ	Nejvyšší kontrolní úřad
OP	Operační program
OP PIK	Operační program Podnikání a inovace pro konkurenceschopnost
OP Z	Operační program Zaměstnanost
OP ŽP	Operační program Životní prostředí
OSVČ	osoba samostatně výdělečně činná
ROA	výnosnost celkových aktiv
ROE	výnosnost vlastního kapitálu
ROS	rentabilita tržeb
SFŽP	Státní fond životního prostředí

ÚVOD

Pro svou bakalářskou práci jsem si vybrala téma Financování rozvoje podniku. Každá firma řeší, jakým způsobem financovat svoje aktivity. V dnešní době existují na trhu různé možnosti, jak rozvoj podniku financovat. Občas je složité se v nabízených možnostech zorientovat a vybrat tu nejlepší variantu pro daný podnik. Dle mého názoru je proto toto téma důležité pro každý podnik, aby dokázal být konkurenceschopný a využít své investice na maximum.

Podnik, který jsem si vybrala pro svou práci, je GoldStav CZ s.r.o. Jedná se o podnik, jehož majitelem je můj strýc. Často hovořil o tom, že bych chtěl dále rozvíjet svou firmu. Proto jsem se zaměřila na toto téma, abych mu mohla ukázat, jaké jsou možnosti financování jeho představ. Pro zpracování finanční analýzy mi poskytl potřebná data.

Firma jako společnost s ručením omezeným funguje od konce roku 2012. Jako zdroj financování byly z počátku využívány vlastní vklady majitele, následně byl rozvoj financován ze zisku z podnikání. Zdroje jako úvěr či leasing využívány nebyly. Firma také v minulosti využila dotaci na zahájení svozu biologického odpadu. Dotace jsou v poslední době velmi oblíbenou možností financování i pro podniky. Jejich využití se jeví pro firmy velmi zajímavé. Pokud příjemce dodrží všechny podmínky stanovené poskytovatelem dotace, tak se tímto způsobem získané finanční prostředky stávají velmi výhodným zdrojem financování rozvoje firmy. Ovšem v opačném případě, pokud nejsou dodrženy požadované podmínky, mohou sankce za jejich nedodržení vést naopak v krajních případech až k likvidaci firmy, neboť vznikne povinnost dotaci vrátit včetně penále.

Cílem práce je na základě analýzy hospodaření vybraného podniku, i se zaměřením se na pozitiva a negativa dotací podnikům, doporučit možnosti financování rozvoje firmy, a to s možností využití dotačního financování.

K naplnění hlavního cíle je nutné splnit následující dílčí cíle:

- vymezit možnosti financování firmy,
- popsat operační programy 2014 – 2020 a další dotační programy,
- stručně charakterizovat analyzovanou firmu,
- analyzovat hospodaření firmy.

1 FINANCOVÁNÍ ROZVOJE FIRMY

V následující kapitole se zaměříme na zdroje financování firmy. Podrobněji si rozebereme interní zdroje financování (jako odpisy, rezervy a nerozdělený zisk) a také externí zdroje financování (jako úvěry, závazky, leasing a dotace).

1.1 Interní zdroje financování firmy

Mezi interní zdroje financování firmy patří odpisy, rezervy a nerozdělený zisk. V následujících kapitolách si podrobněji popíšeme každý z nich. S ohledem na to, že se budeme později zabývat financováním společnosti s ručením omezeným, uvádíme zde jen možnosti financování pro tuto formu organizace.

1.1.1 Odpisy

Odpisy jsou peněžním vyjádřením opotřebení dlouhodobého majetku v podniku za určité období. Představují část ceny dlouhodobého majetku, která je po dobu jeho životnosti přenášena do provozních nákladů podniku (jsou však výdajově neúčinnou položkou)¹. Tím se postupně snižuje výše majetku v aktivech bilance a zajišťuje se jeho obnova.

Odpisy však průběh opotřebení vyjadřují pouze zjednodušeně. Reálná míra opotřebování majetku závisí také například na četnosti používání ve výrobním procesu (tzn. na fyzickém opotřebení), ale i na technickém pokroku (tzv. morálním opotřebení). Odpisy je tedy třeba odvozovat od tzv. ekonomické živnosti, která má respektovat jak fyzické, tak morální opotřebení, a to hlavně u strojů a zařízení.

Odpisy jsou jednou z významných položek v nákladech podniku. Odpisy jsou sice nákladem, ale nejsou peněžním výdajem v daném čase. Jsou nepeněžním nákladem, který snižuje celkový i nerozdělený zisk podniku². K nerozdělenému zisku musíme připočíst i odpisy, abychom získali skutečné cash flow, které může podnik využít na investice. Z hlediska finančního hospodaření podniku jsou tedy odpisy přirozeným a stabilním interním finančním zdrojem pro obnovu, příp. i rozšířením dlouhodobého majetku podniku (za předpokladu poklesu cen by akumulované odpisy umožnily pořídit si větší objem majetku anebo při stejných cenách koupit technicky dokonalejší či výkonnější zařízení)³.

¹ NÝVLTOVÁ, Romana a Pavel MARINIČ. Finanční řízení podniku: moderní metody a trendy. Praha: Grada Publishing, 2010. Prosperita firmy, s. 87.

² VALACH, Josef. Finanční řízení podniku. 2. aktualiz. a rozš. vyd. Praha: Ekopress, 1999, s. 203.

³ Tamtéž, s. 203.

Kromě finanční funkce jsou odpisy významné i z hlediska vztahu k daňové politice. Proto odpisy dělíme na daňové a účetní. Daňové odpisy tedy vstupují do základu daně a snižují celkové daňové zatížení. Oproti tomu účetní odpisy jsou plně v kompetenci podniku a mohou jít nad rámec daňového zákona. Měly by zobrazovat skutečné opotřebení majetku.

Výše odpisů je závislá na celkové hodnotě odpisovaného majetku, zvolené metodě odepisování, době odepisování a příslušné sazbě odpisů. Majetek je odepisován maximálně do výše vstupní ceny. Vstupní cenou může být pořizovací cena, reprodukční cena nebo ocenění na úrovni vlastních nákladů. Pořizovací cenou se rozumí celková částka na pořízení majetku, včetně případné dopravy a montáže a jiných složek ceny. Reprodukční cena je určena na základě aktuálního ocenění majetku získaného jinak, než za úplatu či ve vlastní režii. Ocenění na úrovni vlastních nákladů se aplikuje v případě, že jsme majetek pořídili či vyrobili sami. V průběhu užívání majetku je možné vstupní cenu navýšit o technické zhodnocení.

Odepisování můžeme dělit na rovnoměrné, kdy se každý rok odepisuje stejná částka, nebo zrychlené, kdy se objem odpisů v čase snižuje. Rovnoměrný způsob se většinou využívá u staveb a budov. Druhý typ je více využíván u strojů a zařízení.

Vstupní cena snižená o kumulované odpisy (tzv. oprávky) představuje cenu zůstatkovou. Používá se také pojem likvidační cena, za kterou podnik prodává vyřazený majetek⁴.

1.1.2 Rezervy

Rezervy představují účelově vytvořené zdroje financování na krytí finančně náročných výdajů. Zpravidla jsou zahrnovány do nákladů, a tedy snižují výsledek hospodaření. Tvorba rezerv nemusí být daňově uznatelným nákladem⁵. Rozlišujeme tedy rezervy zákonné a ostatní (neboli účetní). Podnik v rozvaze zahrnuje rezervy mezi cizí zdroje, protože představují budoucí závazky podniku.

V zákoně č. 593/1992 Sb., o rezervách pro zjištění základu daně z příjmů najdeme úpravu tvorby zákonných rezerv. V nefinančních firmách se nejvíce vytváří tvorba rezervy na opravu hmotného majetku, jehož doba odepisování je podle zákona o daních z příjmů pět a více let.

Dle § 7 odst. 4 zákona č. 593/1992 Sb., je nutné, aby byly peněžní prostředky v plné výši rezervy připadající na jedno zdaňovací období převedeny na samostatný účet v bance se sídlem na území členského státu Evropské unie, který je veden v českých korunách nebo v eurech a je

⁴ VALACH, Josef. Finanční řízení podniku. 2. aktualiz. a rozš. vyd. Praha: Ekopress, 1999, s. 204.

⁵ NÝVLTOVÁ, Romana a Pavel MARINIČ. Finanční řízení podniku: moderní metody a trendy. Praha: Grada Publishing, 2010. Prosperita firmy, s. 86.

určen výhradně pro ukládání prostředků rezerv tvořených podle tohoto ustanovení, a to nejpozději do termínu pro podání daňového přiznání. Nebudou-li peněžní prostředky v plné výši rezervy převedeny na samostatný účet nejpozději do termínu pro podání daňového přiznání, rezerva se zruší v následujícím zdaňovacím období, za které se toto daňové přiznání podává. Peněžní prostředky samostatného účtu mohou být čerpány pouze na účely, na které byla rezerva vytvořena⁶.

1.1.3 Nerozdělený zisk

Zisk je kladný rozdíl mezi podnikovými výnosy a náklady. Tvoří součást vlastního kapitálu podniku. Nerozdělený zisk představuje část výsledku hospodaření po zdanění, která není použita na jiný účel⁷.

Nerozdělený zisk se může použít k samofinancování podnikového rozvoje. Tím se navyšuje vlastní kapitál podniku. Dochází tedy k tzv. zjevnému financování, tzn., že je zachyceno v rozvaze podniku. Naproti tomu může nastat situace tzv. skrytého financování. Při tomto typu financování se tvoří nevykazované rezervy (např. podhodnocením podnikového majetku, nadhodnocením závazků podniku). Tyto rezervy nelze z rozvahy vyčíst, protože vlastní kapitál se nezvyšuje. V rozvaze tedy dochází k snížení vykazovaného zisku a dochází k daňovému úniku.

Přednosti samofinancování spočívají zejména v tom, že se nezvyšuje počet akcionářů či věřitelů a tím i kontrola nad činností managementu. Nevznikají náklady emise, snižuje se finanční riziko z vyššího zadlužení. Samofinancování umožňuje i financování investic s vyšším rizikem, na které je obtížné zajistit externí zdroje financování. Nevýhoda samofinancování ze zisku je malá stabilita zadrženého zisku s ohledem na vysokou pohyblivost celkového podnikového zisku a snahu uskutečňovat politiku stability dividend. Někdy se za nevýhodu samofinancování ze zisku považuje nebezpečí méně intenzivního tlaku na efektivnost⁸.

1.2 Externí zdroje financování firmy

Mezi externí zdroje financování můžeme zařadit úvěry, závazky, leasing a dotace. V následujících kapitolách si probereme podrobněji výše jmenované.

⁶ ČESKÁ REPUBLIKA. Zákon č. 593/1992 Sb., o rezervách pro zjištění základu daně z příjmu, ve znění pozdějších předpisů. In: *Sbírka zákonů ČR*. 1992, ročník 1992, částka 119, číslo 593.

⁷ NÝVLTOVÁ, Romana a Pavel MARINIČ. Finanční řízení podniku: moderní metody a trendy. Praha: Grada Publishing, 2010. Prosperita firmy, s. 84.

⁸ VALACH, Josef. Finanční řízení podniku. 2. aktualiz. a rozš. vyd. Praha: Ekopress, 1999, s. 219.

1.2.1 Úvěry

Úvěry patří mezi jednu z nejběžnějších forem externího financování. Mohou být jak krátkodobé, tak dlouhodobé. Přístup k financování pomocí úvěrů mají totiž i malé podniky, na rozdíl od emise cenných papírů, kterou by nemohly efektivně produkovat. Úvěr vzniká mezi věřitelem a dlužníkem na základě úvěrové smlouvy, z níž vyplývá předmět smlouvy i způsob splacení dluhu⁹. Věřiteli bývají většinou finanční instituce, které drží dlouhodobý kapitál.

Nejběžnějším typem dlouhodobých úvěrů jsou termínované půjčky, obvykle používané na rozšíření dlouhodobého majetku, proto jsou většinou nazývány investičními úvěry. Pro tento typ úvěru je většinou vyžadována majetková záruka či záruka jinou právnickou nebo fyzickou osobou. Finanční instituce, které tyto půjčky poskytují, věnují také velkou pozornost analýze hospodaření společnosti a analýze očekávaných finančních efektů příslušné úvěrované instituce. Chtějí se ujistit, že podnik bude finančně stabilní a bude řádně splácet. Splacení termínovaných půjček se může realizovat buď pomocí anuitních pravidelných plateb za celé období (určených umořovacím plánem) nebo splátkami určenými v různé výši¹⁰.

Dalším typem dlouhodobého úvěru je dodavatelský úvěr. Dodavatelský úvěr poskytuje dodavatel odběrateli v podobě dodávky zboží, přičemž se zpravidla jedná o dražší nebo dlouhodobý majetek. Tento typ úvěru je součástí obchodní politiky dodavatele a nástrojem konkurenčního boje. Prodejce má jistotu prodeje zboží a cena potom je konstruována tak, aby kryla náklady, zisk a úrok, který je přitom zpravidla vyšší než u bankovních úvěrů¹¹.

V případě, že by se objevila potřeba po krátkodobých finančních prostředcích, nezbytných k tvorbě zdrojů na financování krátkodobých firemních potřeb, je možné tyto zdroje zajistit pomocí krátkodobého úvěru.

Mezi formy krátkodobých úvěrů můžeme zařadit krátkodobou bankovní půjčku, revolvingový úvěr, lombardní úvěr, kontokorentní úvěr, eskontní úvěr atd.

Krátkodobá bankovní půjčka je nejjednodušší formou bankovního úvěru. Poskytuje se podnikům samostatně, individuálně, případ od případu, jednorázově, či postupně na globálnější, popř. vybrané potřeby (vyvolané např. sezónním zvýšením zásob, nákladů, pohledávek, atp.)¹². Modifikací bankovní půjčky je tzv. revolvingový úvěr. Firma čerpá a splácí úvěr do stanovené

⁹ NÝVLTOVÁ, Romana a Pavel MARINIČ. Finanční řízení podniku: moderní metody a trendy. Praha: Grada Publishing, 2010. Prosperita firmy, s. 89.

¹⁰ VALACH, Josef. Finanční řízení podniku. 2. aktualiz. a rozš. vyd. Praha: Ekopress, 1999, s. 226.

¹¹ NÝVLTOVÁ, Romana a Pavel MARINIČ. Finanční řízení podniku: moderní metody a trendy. Praha: Grada Publishing, 2010. Prosperita firmy, s. 89.

¹² VALACH, Josef. Finanční řízení podniku. 2. aktualiz. a rozš. vyd. Praha: Ekopress, 1999, s. 169.

výše, banka ho po určité době obnovuje a firma tak může znovu čerpat, avšak za vyšší úrok a poplatek za neustálé doplňování úvěru. Dalším typem je lombardní úvěr. Ten je zajišťován movitou zástavou, popř. právy k majetku. Obvykle se poskytuje novým podnikům, u kterých není možné definovat jejich rizikovost.

Specifickým krátkodobým zdrojem financování je kontokorentní úvěr. Je zřizován na běžném účtu klienta. Podnik zde má buď své prostředky (kreditní zůstatek), nebo mu banka poskytuje úvěr (debetní zůstatek). Banka z tohoto účtu proplácí všechny dohodnuté platby podniku, pokud je zůstatek účtu kreditní. Nemá-li podnik na účtu dostatek prostředků, poskytuje mu na tomto účtu v podstatě automaticky úvěr, a to až do dohodnuté stanovené výše, tzv. úvěrového rámce¹³.

Eskontní úvěr je podobně jako lombardní úvěr zajištěný finančním instrumentem. Banka zde ale přijímá ručení směnkou, která je poskytována držitelem s určitým diskontem. Držitel směnky se stává druhotným dlužníkem. Teprve v případě, že původní dlužník směnku nesplatí, vymáhá ji banka od držitele¹⁴.

Pokud bychom chtěli úvěr využít, je pro nás důležité zjistit, jaká bude celková výše úroků (náklady na úvěr), jaká bude jejich sazba (pevná, nebo pohyblivá), na jakou dobu bude úvěr uzavřen a jaký bude způsob umořování úvěru.

1.2.2 Závazky

Závazky patří mezi krátkodobé zdroje financování oběžného majetku. Za jejich vznikem stojí nejrůznější důvody. Vznikají v okamžiku přijetí dodávek a trvají do doby jejich úhrady. Jsou jedním z důležitých zdrojů financování firmy.

Patří sem závazky vůči zaměstnancům z mezd v důsledku posunu výplat mezd za dobu vykonání práce pracovníky, závazky vůči státnímu rozpočtu v důsledku posunu placení daní za vznikem daňových povinností, závazky z plateb pojistného sociálního a zdravotního pojištění vůči státnímu rozpočtu či příslušným pojišťovnám, krátkodobé výpůjčky od jiných podniků, popř. podniků spojených v holdingu či jiných majetkových seskupeních, závazky vůči společníkům z titulu výplat podílů na hospodářských výsledcích, závazky z emise krátkodobých cenných papírů, přijaté zálohy, závazky k náhradě škod různým subjektům apod.¹⁵.

¹³ VALACH, Josef. Finanční řízení podniku. 2. aktualiz. a rozš. vyd. Praha: Ekopress, 1999, s. 170.

¹⁴ NÝVLTOVÁ, Romana a Pavel MARINIČ. Finanční řízení podniku: moderní metody a trendy. Praha: Grada Publishing, 2010. Prosperita firmy, s. 151.

¹⁵ VALACH, Josef. Finanční řízení podniku. 2. aktualiz. a rozš. vyd. Praha: Ekopress, 1999, s. 173.

I když závazky samy o sobě jsou krátkodobého charakteru, určité typy závazků (jako např. závazky z nevyplacených mezd, odvodů daní a pojištění) reprezentují trvalý zdroj financování. Je to z toho důvodu, že jde o závazky s pravidelnými lhůtami úhrady a tak se neustále a pravidelně opakují.

Pozitiva a negativa těchto zdrojů jsou různorodá. Závazky s pravidelnými termíny úhrad lze obtížněji ovlivňovat vzhledem k tomu, že tyto termíny jsou zpravidla normativně určeny (termíny výplat mezd, placení daní a podobných plateb). Podniky mohou ovlivňovat jejich objemy (závisí na objemu činnosti). Růst těchto zdrojů však nemusí být výhodný z jiných hledisek (např. růst mezd ve snaze získat zdroje nebude únosný z hlediska nákladů)¹⁶.

1.2.3 Leasing

Leasing můžeme definovat jako pronájem různých částí majetku (strojů, budov, výrobků dlouhodobé spotřeby) za sjednané nájemné buď na určité období, nebo na dobu neurčitou s výpovědní lhůtou¹⁷. Nájemci je obvykle k využívání předmětu pronajímatelem poskytnuta možnost poskytnutí servisních služeb (jako např. údržba, oprava) nebo možnost získat předmět po určité době bezplatně do vlastnictví nájemce. Během doby pronájmu je totiž vlastníkem majetku pronajímatel, který ho i odepisuje.

Mezi hlavní druhy leasingu patří provozní (operativní) leasing, finanční leasing a zpětný leasing.

Provozní leasing je obvykle krátkodobého charakteru, jeho obsahem je jak platba nájemného, tak udržovací služba. Používá se u speciálních strojů – zejména při pronájmu počítačů apod. Smlouvu je zde možné i anulovat před uplynutím původní doby. Platby za nájemné nemusí plně pokrýt cenu zařízení. Nájemní smlouva je obvykle dohodnuta na kratší období, než je očekávaná životnost zařízení¹⁸. Při využití tohoto typu leasingu nejsou na nájemce obvykle převedena všechna rizika a užitky, které plynou z používání dané věci.

Finanční leasing je dlouhodobý, neposkytují se při něm servisní služby, není vypověditelný a platby za nájemné musí plně uhradit cenu pronajatého zařízení¹⁹. Tento typ leasingu je podobný peněžní půjčce. Nájemce totiž získá okamžitý peněžní příjem, protože neplatí celou částkou za požadovaný majetek. Avšak nájemce se zavazuje plnit pravidelné splátky během trvání smlouvy. Obvykle je finanční leasing sestaven tak, aby sám nájemce majetek udržoval,

¹⁶ VALACH, Josef. Finanční řízení podniku. 2. aktualiz. a rozš. vyd. Praha: Ekopress, 1999, s. 175.

¹⁷ Tamtéž, s. 228.

¹⁸ Tamtéž, s. 228.

¹⁹ Tamtéž, s. 228.

pojišťoval a platil majetkové daně. Typické bývá i uplatňování tzv. přímého leasingu, tzn., že smlouvy jsou uzavírány na předem daný, nový majetek.

Zpětný leasing spočívá v tom, že společnost svůj existující majetek prodá leasingové společnosti a poté si majetek od ní zpětně pronajme. Touto operací získá podnik peněžní prostředky, ale ztratí vlastnické právo k prodanému majetku. Na základě smlouvy o pronájmu může však majetek využívat pro své účely za příslušné nájemné. Jde vlastně o specifickou formu finančního leasingu, která se uplatňuje v situaci, kdy podnik potřebuje zvýšit svou likviditu při platebních potížích²⁰.

1.2.4 Dotace

Angažovanost státu a nadnárodních uskupení v rozvoji podnikání má ve vyspělých tržních ekonomikách dlouhou tradici a různé formy. Cílem podpory je zajistit dlouhodobý ekonomický růst, rozvoj vzdělání a zaměstnanosti, podpořit zaostávající regiony země, posílit konkurenceschopnost domácích podniků v zahraničí, podpořit rozvoj malých a středních podniků atp.²¹. V České republice je možnost podpory ze státního rozpočtu v kombinaci se soukromými zdroji, ale také ze zdrojů Evropské unie.

Stát podniky podporuje několika způsoby. Podporu můžeme dělit na přímou a nepřímou. Přímá podpora obsahuje hlavně cenově zvýhodněné záruky za bankovní úvěry, úvěry se sníženou úrokovou sazbou, finanční příspěvky a dotace týkající se rozvoje znalostí ekonomiky s podporou poradenských, informačních a vzdělávacích služeb nebo exportní úvěry a pojištění rizik vztahujících se k exportu. Legislativní úpravy podnikání a informační služby pro podnikatele můžeme řadit mezi formy nepřímé podpory.

Národní programy podpory jsou poskytovány zejména ve formě cenově zvýhodněných záruk za úvěr, leasing či kapitálové vstupy, dále ve formě bezúročných úvěrů, zvýhodněných úvěrů, provozních úvěrů, příspěvků, dotovaného poradenství či ve formě dotací na částečnou úhradu škod, dotací nenávratných, ale i návratných z prostředků státního rozpočtu. Důležitou roli v podpoře podnikání mají také instituce, jako je například Hospodářská komora, Českomoravská záruční a rozvojová banka, CzechInvest či CzechTrade²².

Evropská unie poskytuje podporu ve formě dotací, a to hlavně ze strukturálních fondů a z Fondu soudržnosti (neboli Kohezního fondu).

²⁰ VALACH, Josef. Finanční řízení podniku. 2. aktualiz. a rozš. vyd. Praha: Ekopress, 1999, s. 229.

²¹ NÝVLTOVÁ, Romana a Pavel MARINIČ. Finanční řízení podniku: moderní metody a trendy. Praha: Grada Publishing, 2010. Prosperita firmy, s. 98.

²² Tamtéž, s. 99.

Fond soudržnosti poskytuje prostředky na velké investiční projekty v sektorech životního prostředí a dopravy (transevropské dopravní sítě) v členských státech Unie, jejichž hrubý národní produkt (HND) je nižší než 90 % průměru EU²³. Česká republika momentálně splňuje tuto podmínku a může tedy čerpat peněžní prostředky z tohoto fondu.

Strukturálními fondy v programovém období 2014-2020 jsou Evropský fond pro regionální rozvoj (EFRR), Evropský sociální fond (ESF), Evropský zemědělský fond pro rozvoj venkova (EZFRV) a Evropský námořní a rybářský fond (ENRF).

Cílem EFRR je posilování regionální hospodářské a sociální soudržnosti prostřednictvím investic do sektorů posilujících růst, konkurenceschopnost a vytváření pracovních míst. Z EFRR jsou financovány také projekty Evropské územní spolupráce²⁴. Je v něm umístěno 11,94 mld. EUR.

ESF investuje do lidských zdrojů a zaměřuje se na zlepšování příležitostí k zaměstnání a vzdělávání. Také se snaží pomáhat znevýhodněným osobám a lidem ohroženým chudobou či sociálním vyloučením²⁵. Pro aktuální programové období do něj bylo vloženo 3,43 mld. EUR.

EZFRV pomáhá zvyšovat konkurenceschopnost odvětví zemědělství a lesnictví, zlepšovat životní prostředí, stav krajiny i kvalitu života ve venkovských oblastech a podporuje diverzifikaci venkovského hospodářství²⁶. Bylo do něj umístěno 2,3 mld. EUR.

Hlavním cílem ENRF je zajištění trvale udržitelného rozvoje evropského rybolovu a akvakultury. Z tohoto fondu jsou financovány aktivity týkající se mořského a vnitrozemského rybolovu podporující konkurenceschopnost, ochranu a zlepšování podmínek rybolovu²⁷. Tím, že Česká republika není přímořským státem, bylo do tohoto fondu poskytnuto jen 0,03 mld. EUR, protože není u nás tato podpora nijak silně využívána.

Celkem byla pro Českou republiku v programovém období 2014-2020 poskytnuta podpora ve výši 23,9 mld. EUR. Spolu s Fondem soudržnosti tvoří strukturální fondy tzv. Evropské strukturální a investiční fondy (ESIF).

²³ DotaceEU.cz - Fond soudržnosti. DotaceEU.cz - Úvodní strana [online]. Praha: Ministerstvo pro místní rozvoj ČR, 2012 [cit. 2017-01-25]. Dostupné z: <http://www.strukturalni-fondy.cz/cs/Fondy-EU/Programy-2004-2006/Fond-soudrznosti>

²⁴ DotaceEU.cz - Programové období 2014-2020. DotaceEU.cz - Úvodní strana [online]. Praha: Ministerstvo pro místní rozvoj ČR, 2012 [cit. 2017-01-25]. Dostupné z: <http://www.strukturalni-fondy.cz/cs/Fondy-EU/2014-2020>

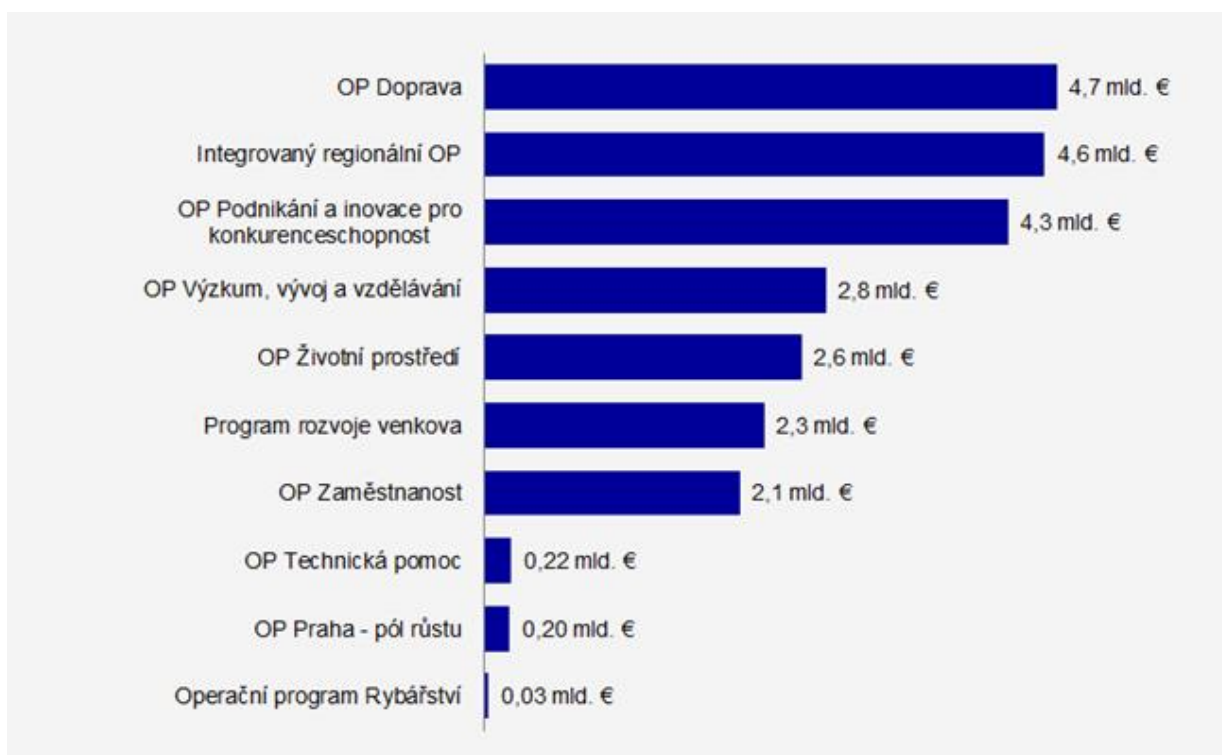
²⁵ Tamtéž.

²⁶ Tamtéž.

²⁷ Tamtéž.

K využívání finanční pomoci uvedených strukturálních fondů byl vypracován Národní rozvojový plán, z něhož vychází operační programy rozvoje (OP). V OP jsou podrobně popsány cíle a priority, které chce členská země v dané tematické oblasti (např. zaměstnanost a sociální věci) nebo v konkrétním regionu soudržnosti (např. Severovýchod) dosáhnout v aktuálním programovacím období²⁸.

Národní OP pro aktuální programové období 2014-2020 jsou stanoveny v usnesení vlády ČR č. 867 ze dne 28. listopadu 2012. Na následujícím obrázku můžeme vidět, jaké OP v České republice jsou a kolik peněžních prostředků je v nich přerozděleno.



Obrázek 1: Alokace ESI fondů mezi programy v období 2014-2020

Zdroj: DotaceEU.cz - PROGRAMY PRO PROGRAMOVÉ OBDOBÍ 2014-2020. DotaceEU.cz - Úvodní strana [online]. Praha: Ministerstvo pro místní rozvoj ČR, 2012 [cit. 2017-01-25]. Dostupné z: <https://www.strukturalni-fondy.cz/cs/Fondy-EU/2014-2020/Operacni-programy>

1.3 Vybrané operační programy

Jak jsme mohli vidět na obrázku 1, tak operačních programů je několik. Vzhledem k tomu, že se dále budeme zabývat společností s ručením omezeným, tak jsou zde podrobněji popsány OP Podnikání a inovace pro konkurenceschopnost, OP Životní prostředí a OP Zaměstnanost, ze kterých by mohla eventuálně čerpat.

²⁸ NÝVLTOVÁ, Romana a Pavel MARINIČ. Finanční řízení podniku: moderní metody a trendy. Praha: Grada Publishing, 2010. Prosperita firmy, s. 99.

1.3.1 Operační program Podnikání a inovace pro konkurenceschopnost

Cílem Operačního programu Podnikání a inovace pro konkurenceschopnost (OP PIK) je dosažení konkurenceschopné a udržitelné ekonomiky založené na znalostech a inovacích. Pojem „konkurenceschopný“ zahrnuje schopnost místních firem prosazovat se na světových trzích a vytvářet dostatek pracovních míst. Pojem „udržitelný“ zdůrazňuje dlouhodobý horizont konkurenční schopnosti, což zahrnuje mj. i environmentální dimenzi hospodářského rozvoje²⁹.

Tento Operační program se týká hlavně rozvoje výzkumu a vývoje v oblasti inovací, rozvoje podnikání a konkurenceschopnosti malých a středních podniků, energetických úspor a rozvoje vysokorychlostních přístupových sítí k internetu a informačních a komunikačních technologií. OP má na starosti Ministerstvo průmyslu a obchodu.

1.3.2 Operační program Životní prostředí

Hlavním cílem Operačního programu Životní prostředí (OP ŽP) je ochrana a zajištění kvalitního prostředí pro život obyvatel České republiky, podpora efektivního využívání zdrojů, eliminace negativních dopadů lidské činnosti na životní prostředí a zmírňování dopadů změny klimatu³⁰.

Hlavními důvody tohoto Operačního programu je zlepšování kvality vody a snižování rizika povodní, zlepšování kvality ovzduší v lidských sídlech, nakládání s odpady, ochrana a péče o přírodu a krajinu a energetické úspory. OP řídí Ministerstvo životního prostředí.

1.3.3 Operační program Zaměstnanost

Cílem Operačního programu Zaměstnanost (OP Z) je zlepšení lidského kapitálu obyvatel a veřejné správy v ČR, tedy základních prvků konkurenceschopnosti. ČR musí těmto oblastem věnovat značnou pozornost, pokud chce v současném komplexním světě obstát. OP Z je zaměřený také na podporu rovných příležitostí žen a mužů, adaptability zaměstnanců a zaměstnavatelů, dalšího vzdělávání, sociálního začleňování a boje s chudobou, zdravotních

²⁹ DotaceEU.cz - OP Podnikání a inovace pro konkurenceschopnost. DotaceEU.cz [online]. Praha: Ministerstvo pro místní rozvoj, 2012 [cit. 2017-02-03]. Dostupné z: <https://www.strukturalni-fondy.cz/cs/Fondy-EU/2014-2020/Operacni-programy/OP-Podnikani-a-inovace-pro-konkurenceschopnost>

³⁰ DotaceEU.cz - OP Životní prostředí. DotaceEU.cz [online]. Praha: Ministerstvo pro místní rozvoj, 2012 [cit. 2017-02-03]. Dostupné z: <https://www.strukturalni-fondy.cz/cs/Fondy-EU/2014-2020/Operacni-programy/OP-Zivotni-prostredi>

služeb, modernizaci veřejné správy a služeb a podporu mezinárodní spolupráce a sociálních inovací v oblasti zaměstnanosti, sociálního začleňování a veřejné správy³¹.

Jak už vyplývá z názvu, tento OP cílí na podporu zaměstnanosti a adaptability pracovní síly a dále potom na sociální začleňování a boj s chudobou, sociální inovace a mezinárodní spolupráce a efektivní veřejnou správu.

1.4 Proces získání dotace

Proces získání dotace se skládá z několika etap. Jedná se o vypracování projektového záměru, vyhledání dotačního programu, podání žádosti o dotaci, posouzení žádosti, vydání rozhodnutí o dotaci a realizace projektu, podání žádosti o platbu a monitorovací zprávy, vyhodnocení a vyúčtování, publicita projektu, udržitelnost projektu a kontroly v různých fázích procesu, které budou podrobněji popsány níže.

1. Vypracování projektového záměru

V projektovém záměru stanovíme, co je naším cílem, a k čemu chceme získané peníze použít. Musíme cíl přesně specifikovat a také určit způsoby financování projektu.

2. Vyhledání dotačního programu

Dalším krokem je vyhledání vhodného dotačního programu, který bude možné využít k financování projektového záměru.

3. Podání žádosti o dotaci

Podání žádost o dotaci je velmi důležitý krok. Na včasném podání žádosti a její kvalitě zpracování velmi záleží. Informace o tom, jak vyplnit žádost a jaké dokumenty je třeba k žádosti přiložit, jsou uvedeny na webových stránkách poskytovatelů dotací.

V programovém období 2014 – 2020 jsou žádosti podávány prostřednictvím elektronického systému 2014+.

4. Posouzení žádosti

Žádosti jsou posuzovány podle předem stanovených kritérií řídicím orgánem popř. jím pověřeným zprostředkujícím subjektem. Způsob hodnocení projektů je vždy uveden v jednotlivých výzvách nebo v Příručkách pro žadatele a příjemce.

³¹ DotaceEU.cz - OP Zaměstnanost. DotaceEU.cz [online]. Praha: Ministerstvo pro místní rozvoj ČR, 2012 [cit. 2017-02-06]. Dostupné z: <https://www.strukturalni-fondy.cz/cs/Fondy-EU/2014-2020/Operacni-programy/OP-Zamestnanost>

5. Vydání rozhodnutí o dotaci a realizace projektu

Pokud byla žádost schválena, je následně vydáno rozhodnutí o poskytnutí dotace, popř. podepsána smlouva. Ve smlouvě nebo v podmínkách, které jsou nedílnou přílohou rozhodnutí, jsou stanoveny podmínky, které musí příjemce dotace dodržet. Jedná se především o pravidla pro výběr dodavatelů, stanovení způsobilosti výdajů, pravidla pro publicitu apod.

6. Podání žádosti o platbu a monitorovací zprávy

Finanční prostředky příjemce obdrží až na základě žádosti o platbu. Do žádosti se uvádí náklady za danou etapu projektu, na které již byly finanční prostředky zálohově poskytnuty (ex-ante financování), nebo náklady již byly uhrazeny příjemcem dotace z vlastních zdrojů a následně jsou refundovány (ex-post financování).

Zároveň jsou podávány monitorovací zprávy, ve kterých jsou informace o průběhu realizace projektu. Na konci projektu je třeba podat závěrečnou monitorovací zprávu za celý projekt.

7. Vyhodnocení a vyúčtování

Příjemce dotace musí prokazovat, že projektové výdaje odpovídají podmínkám daným poskytovatelem. Je nutné průběžně pořizovat fotodokumentaci, řádně vést např. stavební deník, evidovat předávací protokoly, atd. Pokud řídicí orgán shledá výdaje způsobilými, vyplátí požadovanou částku v požadované výši. Vedle administrativní kontroly provádí poskytovatel také kontroly na místě.

8. Publicita projektu

Každý příjemce dotace, který získá finanční podporu z fondů EU, musí splňovat podmínky povinné publicity. Publicita má svá pevná pravidla, která jsou uvedena v Příručkách pro žadatele a příjemce.

9. Udržitelnost projektu

Dnem proplacení poslední žádosti o platbu však nic nekončí. Projekt je třeba udržet určitou dobu i po termínu realizace stanoveném v rozhodnutí nebo smlouvě o poskytnutí dotace. Jedná se o 3 nebo 5 let.

10. Kontroly v různých fázích projektu

Způsobilost výdajů a dodržování podmínek projektu daných rozhodnutím o poskytnutí dotace nebo smlouvou může být kontrolováno různými orgány nejen v době realizace projektu, ale i po dobu udržitelnosti projektu. Jedná se především o kontrolu ze strany poskytovatele (řídicího

orgánu), ale i ze strany Auditního orgánu Ministerstva financí, Nejvyššího kontrolního úřadu, finančních úřadů a taky např. ze strany Evropské komise.

1.5 Výhody a nevýhody dotací

Na to, zda dotace přinášejí výhody či nevýhody, se názory různí.

Mezi výhody lze zařadit:

- využití poskytnutých financí především na investice, které by jinak nemohly být zaplacený z vlastních zdrojů;
- možnost přiblížit se konkurenci;
- přínos pro organizace pracující ve veřejném zájmu, které čerpají tyto finanční prostředky na provoz – např. různé neziskové organizace;
- podpora zaměstnanosti – např. na mzdy zaměstnanců z evidence úřadů práce;
- financování investic pro veřejnost územně samosprávnými celky, jako jsou např. infrastruktura nebo dětská hřiště;
- využití při ochraně a podpoře životního prostředí – např. podpora zpracování a recyklace odpadů, ochrana ovzduší, výstavba vodních toků;
- podpora vědy, výzkumu a vzdělávání.

S výhodami jsou však spojené i různé nevýhody. Mezi nevýhody lze zařadit to, že:

- jsou dotace ze státního rozpočtu poskytovány z vybraných daní;
- systém poskytování dotací je velmi nákladnou záležitostí (velký počet úředníků, který se dotacemi zabývá);
- proces poskytování dotací je velmi složitou administrativní záležitostí (pro žadatele a příjemce je vydáno velké množství příruček a pravidel, které musí dodržet, aby získanou dotaci nemusely vrátit);
- v případě poskytování dotací firmám dochází k narušování tržního prostředí, protože jsou zvýhodňovány firmy, které dotaci získají;
- je vytvářen prostor pro korupční jednání;

- dochází k dotačním podvodům a to především v umělém nadhodnocování ceny, aby příjemce získal dotaci v co nejvyšší částce;
- čerpání dotací se také stává nehospodárným, protože příjemci neusilují o efektivní využití, ale naopak mají snahu vyčerpat co nejvíce peněz;
- investice v ČR začínají být závislé na dotacích.

Česká republika zaznamenávala od roku 2013 ohromné oživení investic nefinančních podniků. Na počátku roku 2016 ale přišel dramatický propad těchto investic do záporných čísel. Podle viceguvernéra České národní banky (ČNB) k tomu nebyl žádný racionální ekonomický důvod. Praxe ukázala, že pokud chce podnikatel např. koupit nové strojní zařízení, počká, až se objeví možnost čerpání dotace, která by tuto investici pokryla. Z tohoto důvodu začali analytici ČNB zkoumat vliv dotací na pokles investic. Výsledkem skutečně bylo to, že za pokles může čerpání dotací. V roce 2015 se ještě ve velkém množství dočerpávaly dotace z minulého programového období, ale v roce 2016 ještě nebyly k dispozici finanční prostředky z aktuálního programového období. Je až zarážející, jakým způsobem ovlivňují dotace soukromý sektor podnikání. Podle časopisu Euro³² se zde vytváří situace, kdy se investiční program firmy neřídí podle tržních stimulů, ale podle cyklu čerpání evropských dotací, což pochopitelně v dlouhodobém časovém horizontu negativně ovlivňuje efektivitu investic a růstový potenciál české ekonomiky.

Debaty se také vedou nad účelností dotací týkajících se životního prostředí. Nejvyšší kontrolní úřad (NKÚ) prověřoval, jestli a jakým způsobem se zlepšilo životní prostředí po využití dotace. Jedná se tedy hlavně o dotace na péči a ochranu přírody. NKÚ ale došlo k závěru, že se kvalita přírody nezlepšila, někde dokonce zhoršila. Podle nich došlo k úbytku zemědělských ploch a snížil se počet přírodních oblastí nerozdělených silnicemi, ploty atp. Mohli bychom tedy polemizovat nad tím, zda jsou dotace vynakládány účelně. Ministerstvo Životního prostředí (MŽP) ale s tímto vyjádřením nesouhlasí a tvrdí, že naopak stoupl počet chráněných oblastí, nových vodních ploch a naučných stezek či návrat šelem do českých lesů.

Dalším příkladem, kdy není jisté, zda jsou dotace vynakládány účelně, je finanční podpora na výměnu kotlů na pevná paliva v rodinných domech, tzv. kotlíkové dotace. Od roku 2015 MŽP spustilo kotlíkové dotace v rámci OP Životní prostředí. Jde o to, že si občané budou moci zažádat o dotaci na výměnu svých starých kotlů za nové a ekologičtější. Měla by se tím zlepšit

³² PÁRAL, Pavel. Problém pro český byznys: podnikatelé se stávají závislými na evropských dotacích. *Euro.cz* [online]. Mladá fronta, 2017 [cit. 2017-03-28]. Dostupné z: <http://www.euro.cz/byznys/problem-pro-cesky-byznys-podnikatele-se-stavaji-zavislymi-na-evropskych-dotacich-1325802>

kvalita ovzduší, do kterého je vypouštěno mnoho nečistot. Jak ale tvrdí různé výzkumy, nejvíce se podílí na znečištění ovzduší právě spalování pevných paliv a biomasy – a to především dřeva. Naprostá většina nových kotlů slouží právě ke spalování pevných paliv a biomasy. Podle Radima Šráma z Ústavu experimentální medicíny Akademie věd ČR jsou kotlíkové dotace možností zlepšení ovzduší, ale záleželo by na tom, čím se v takovýchto kotlech topí. Podle něj by mělo vliv, pokud by se topilo plynem. Bohužel, kotlů na topení plynem bylo zakoupeno jen nepatrné množství. MŽP se ale vyjádřilo, že dotovat spotřebu zemního plynu je nepředstavitelné. Je tedy nasnadě se zamyslet, zda tyto dotace vůbec nějakým způsobem ovlivňují kvalitu ovzduší k lepšímu. Nebylo by tedy lepší dotovat jiné aktivity, které by prokazatelně vedly ke zlepšení? Aktuálně sice bylo odhlasováno odstranění dotací na uhelné kotle, kombinované kotle však nadále zůstávají v OP.

Co by se, dle mého názoru, dalo považovat za pozitivnější, jsou dotace na podporu elektromobilů či automobilů na CNG. MŽP v současnosti nabízí dotace pro obce a kraje na nákup vozidel na alternativní pohon. Co se týká elektromobilů, tak chce Česká republika zlepšit podmínky pro využívání těchto vozidel a tak podpoří výstavbu dobíjecích stanic, které v současnosti můžeme nalézt jen v omezeném množství. Dle mého názoru je to dobrá investice do budoucnosti. Nyní si můžeme myslet, že normální člověk z těchto dotací nemůže mít žádný prospěch, ale myslím si, že v budoucnu budou takováto vozidla přístupnější veřejnosti a rozhodně přispějí ke zlepšení ovzduší.

Výhodu dotací můžeme určitě spatřit i v podpoře nových podnikatelských projektů, tzv. start-upů. Ministerstvo průmyslu a obchodu (MPO) vyčlenilo přes miliardu Kč z Evropských strukturálních fondů a zároveň z Evropského investičního fondu (EIF) budou poskytnuty peněžní prostředky v hodnotě 270 milionů Kč. Bude se jednat o OP Rizikový kapitál, zřízený Ministerstvem průmyslu a obchodu. Jde o vůbec první program podpory investic začínajícím podnikatelům. Myslím, že je dobré podpořit nové firmy ke vstupu na trh s nějakým zajímavým projektem, který by mohl pomoci veřejnosti. Občas je zde totiž jen problém s financemi a byla by škoda, kdyby takové projekty nedostaly šanci se prosadit.

2 CHARAKTERISTIKA FIRMY

Pro praktickou část práce byla zvolena firma GoldStav CZ s.r.o. V následující tabulce můžeme vidět údaje o společnosti, které nalezneme v obchodním rejstříku a živnostenském rejstříku.

Tabulka 1: Základní údaje o společnosti

DATUM ZÁPISU	19. prosince 2012
SÍDLO	Riegrova 144, 538 62 Hrochův Týnec
IDENTIFIKAČNÍ ČÍSLO	288 59 863
PRÁVNÍ FORMA	Společnost s ručeným omezením
PŘEDMĚT PODNIKÁNÍ	výroba, obchod a služby neuvedené v přílohách 1 až 3 živnostenského zákona provádění staveb, jejich změn a odstraňování výroba, instalace, opravy, elektrických strojů a přístrojů, elektronických a telekomunikačních zařízení opravy silničních vozidel opravy ostatních dopravních prostředků a pracovních strojů zámečnictví, nástrojářství klempířství a oprava karoserií silniční motorová doprava
ZÁKLADNÍ KAPITÁL	200 000 Kč

Zdroj: Vlastní zpracování na základě údajů z obchodního a živnostenského rejstříku

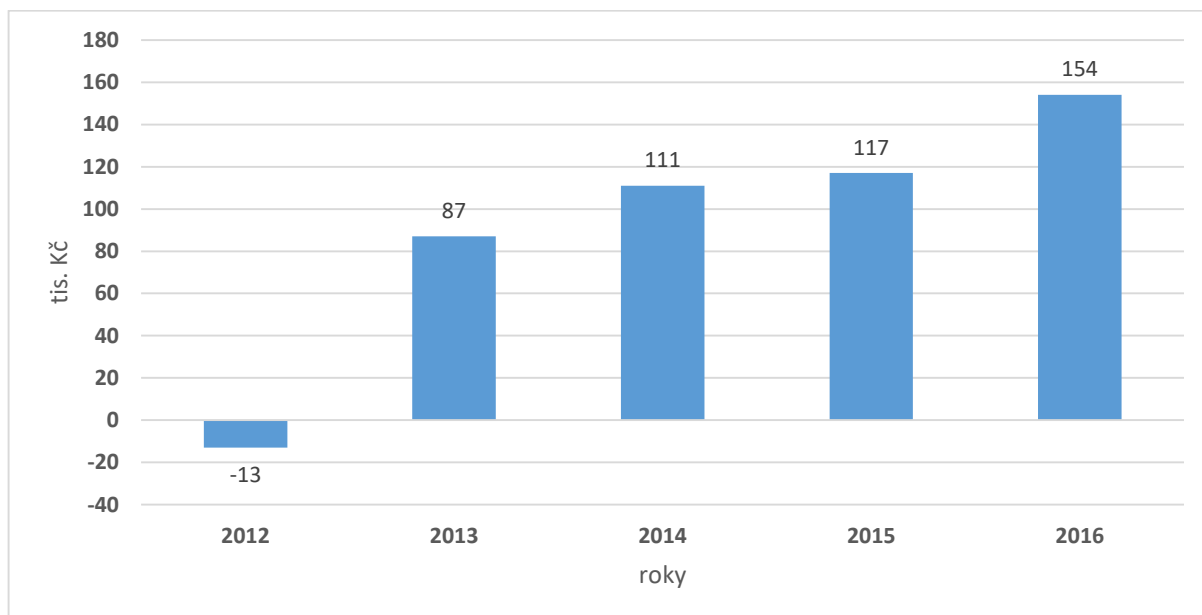
2.1 Představení společnosti

Firma působí na trhu od roku 2006. V roce 2012 došlo k jejímu přetransformování z formy OSVČ na společnost GoldStav CZ s.r.o.

Postupně se z malé firmy, která nabízela pouze stavební materiály, stala konkurenceschopná stavební a obchodní společnost, která zajišťuje generální dodávky staveb. Pro své zákazníky firma dále nabízí servis automobilů, autodopravu, zemní práce a svoz biologického odpadu. Jedním z důvodů vzniku autoservisu bylo i to, že firma chtěla být soběstačná v oblasti servisu vlastních vozidel.

Firma nabízí své služby po celé republice. Sídlo se nachází v Hrochově Týnci. Toto umístění je výhodné zejména díky svozu biologického odpadu, který firma provádí v daném městě.

V následujícím grafu můžeme vidět vývoj výsledku hospodaření před zdaněním v období od roku 2012 do roku 2016.



Obrázek 2: Vývoj výsledku hospodaření před zdaněním (v tis. Kč)

Zdroj: Vlastní zpracování na základě výročních zpráv

3 ANALÝZA HOSPODAŘENÍ FIRMY

V následující kapitole se zaměříme na analýzu hospodaření firmy GoldStav CZ s.r.o. Podrobněji se budeme zabývat vertikální analýzou a poměrovou analýzou. V poměrové analýze se zaměříme na ukazatele zadluženosti, ukazatele rentability a ukazatele likvidity.

3.1 Vertikální analýza

Vertikální analýza zjišťuje, jakou procentuální částí se jednotlivé položky rozvahy podílí na celkové bilanční sumě. V následující tabulce se podíváme na vertikální analýzu aktiv dané firmy v období od roku 2012 do roku 2016.

Tabulka 2: Vertikální analýza aktiv v %

ROK	2012	2013	2014	2015	2016
AKTIVA CELKEM	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
POHLEDÁVKY ZA UPSANÝ ZÁKLADNÍ KAPITÁL	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
DLOUHODOBÝ MAJETEK	0,0	14,5	17,9	30,1	41,0
DLOUHODOBÝ NEHMOTNÝ MAJETEK	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
DLOUHODOBÝ HMOTNÝ MAJETEK	0,0	14,5	17,9	30,1	41,0
DLOUHODOBÝ FINANČNÍ MAJETEK	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
OBĚŽNÁ AKTIVA	100,0	84,4	81,8	68,9	56,8
ZÁSoby	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
DLOUHODOBÉ POHLEDÁVKY	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
KRÁTKODOBÉ POHLEDÁVKY	0,0	76,0	76,4	56,2	20,0
KRÁTKODOBÝ FINANČNÍ MAJETEK	100,0	8,3	5,4	12,6	36,8
ČASOVÉ ROZLIŠENÍ	0,0	1,1	0,2	1,1	2,3

Zdroj: Vlastní zpracování na základě výročních zpráv

Koncem roku 2012 došlo ke vzniku společnosti, a to přeměnou z formy OSVČ na společnost s ručením omezeným. Z analýzy je vidět, že do společnosti byly na začátku vloženy peněžní prostředky na provoz. V dalším roce již společnost plně fungovala. Hlavní složkou aktiv se stávají oběžná aktiva s 84,4 %, z toho většinu tvoří krátkodobé pohledávky, hlavně pohledávky z obchodních vztahů. Krátkodobý finanční majetek tvoří jen 8,3 %. V tomto roce si také společnost pořídila dlouhodobý hmotný majetek (DHM), který tvořil 14,5 % bilanční sumy. Jak můžeme vidět, tak podíl DHM na celkové bilanční sumě v čase stoupá. Firma začala více investovat do strojů a zařízení. Oproti tomu podíl oběžných aktiv v čase klesá. Snižuje se hodnota krátkodobých pohledávek, za to hodnota krátkodobého finančního majetku neustále osciluje. V roce 2016 se hodnota krátkodobých pohledávek snížila o více než 25 % na 20 %. Oproti tomu výrazně narostl podíl krátkodobého finančního majetku na celkových aktivech. V dalším časovém období by se dalo očekávat, že se hodnota stálých a oběžných aktiv vyrovná.

Nyní se podíváme na vertikální analýzu pasiv. V následující tabulce jsou obsaženy údaje z období roku 2012 – 2016.

Tabulka 3: Vertikální analýza pasiv v %

ROK	2012	2013	2014	2015	2016
PASIVA CELKEM	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
VLASTNÍ KAPITÁL	86,2	12,2	11,7	10,7	19,3
ZÁKLADNÍ KAPITÁL	92,2	9,5	6,7	4,8	6,5
KAPITÁLOVÉ FONDY	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
REZERVNÍ FONDY, NEDĚLITELNÝ FOND A OSTATNÍ FONDY ZE ZISKU	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
VÝSLEDEK HOSPODAŘENÍ MINULÝCH LET	0,0	-0,7	2,0	3,6	7,8
VÝSLEDEK HOSPODAŘENÍ BĚŽNÉHO ÚČETNÍHO OBDOBÍ	-6,0	3,4	3,0	2,2	5,0
CIZÍ ZDROJE	13,8	87,8	88,3	89,3	79,8
REZERVY	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
DLOUHODOBÉ ZÁVAZKY	13,8	40,5	81,2	80,2	62,9
KRÁTKODOBÉ ZÁVAZKY	0,0	47,3	7,2	9,1	16,9
BANKOVNÍ ÚVĚRY A VÝPOMOCI	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
ČASOVÉ ROZLIŠENÍ	0,0	0,0	0,0	0,0	0,9

Zdroj: Vlastní zpracování na základě výročních zpráv

Z tabulky je patrné, že jen v roce 2012 vlastní kapitál převyšoval cizí kapitál, což bylo zapříčiněno počátečním vkladem prostředků do společnosti. Od roku 2013 se situace změnila. Vlastní kapitál od té doby tvoří kolem 10 %. Z toho téměř polovinu tvoří výsledek hospodaření minulých let a běžného účetního období. Oproti tomu cizí zdroje tvoří převážnou část pasiv, téměř 90 %. Postupem času většinu cizích zdrojů začaly tvořit dlouhodobé závazky. Mezi tyto dlouhodobé závazky patří závazky ke společníkům. Majitel vložil finanční zdroje do firmy tímto způsobem. Společnost v současnosti nevyužívá a ani nevyužívala žádné bankovní úvěry a výpomoci. V roce 2016 došlo k navýšení vlastního kapitálu téměř o 10 %. Důvodem je hlavně nerozdělený zisk minulých let a výsledek hospodaření běžného účetního období, který v průběhu let stále roste. Dlouhodobé závazky klesly o necelých 18 %, a to hlavně v důsledku snížení závazků ke společníkům. O 7,8 % se podniku navýšily krátkodobé závazky. Jde zejména o daňové závazky, které stouply o téměř 10 %. V budoucnu lze očekávat mírný nárůst podílu vlastního kapitálu na celkové bilanční sumě, avšak ne v závratné míře, protože lze očekávat, že dlouhodobé závazky ke společníkům budou stále vysoké.

3.2 Poměrová analýza

V následující kapitole se zaměříme na ukazatele zadluženosti, ukazatele rentability a ukazatele likvidity. Mezi sledované ukazatele zadluženosti patří celková zadluženost, ukazatel

samofinancování a finanční páka. Zkoumanými ukazateli rentability jsou rentabilita aktiv, rentabilita vlastního kapitálu a rentabilita tržeb. Z hlediska likvidity jsme sledovali běžnou likviditu, rychlou likviditu a okamžitou likviditu. Uvedené vzorce pocházejí z knih od Kožené³³ a Kuběňky³⁴.

3.2.1 Ukazatele zadluženosti

Ukazatele zadluženosti sledují poměr mezi cizími a vlastními zdroji. V práci jsme se zaměřili na ukazatele celkové zadluženosti, ukazatele samofinancování a ukazatele finanční páky.

Celková zadluženost představuje podíl cizích zdrojů k celkovým aktivům. Vzorec pro výpočet je následující:

$$\text{Celková zadluženost} = \frac{\text{cizí zdroje}}{\text{celková aktiva}} \quad (1)$$

V následující tabulce a grafu můžeme vidět vývoj celkové zadluženosti společnosti od roku 2012 do roku 2016.

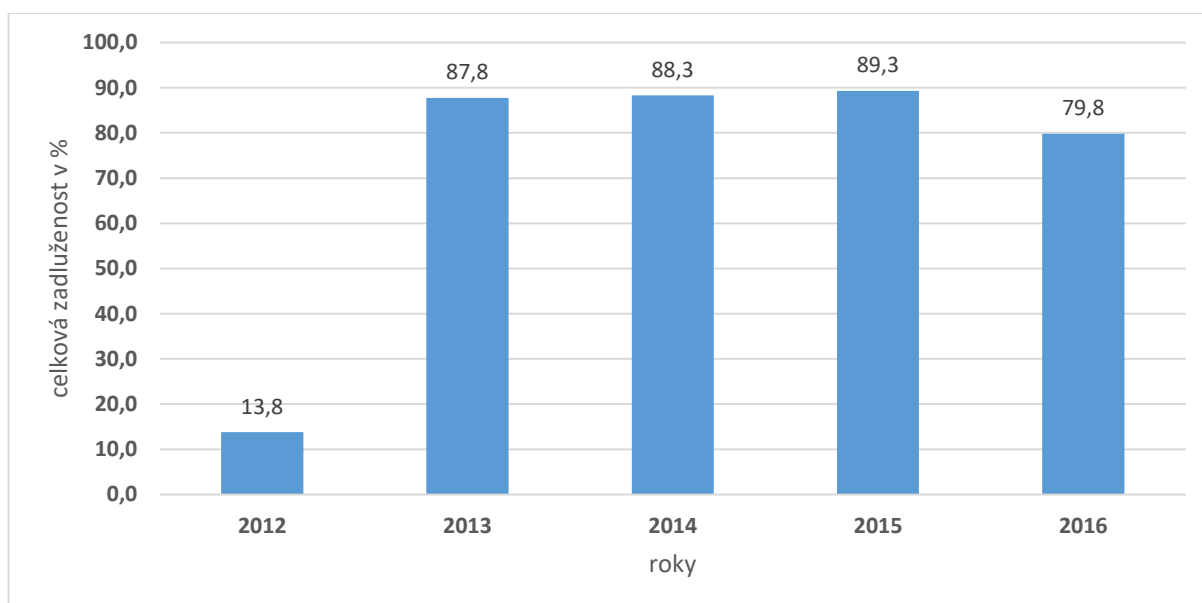
Tabulka 4: Celková zadluženost v %

ROK	2012	2013	2014	2015	2016
CIZÍ ZDROJE	30	1857	2653	3707	2463
CELKOVÁ AKTIVA	217	2116	3003	4149	3086
CELKOVÁ ZADLUŽENOST	13,8	87,8	88,3	89,3	79,8

Zdroj: Vlastní zpracování na základě výročních zpráv

³³ KOŽENÁ, Marcela. *Podniková ekonomika: distanční opora*. Vyd. 3. Pardubice: Univerzita Pardubice, 2012.

³⁴ KUBĚŇKA, Michal. *Financování podniku: distanční opora*. Pardubice: Univerzita Pardubice, 2012.



Obrázek 3: Vývoj celkové zadluženosti v %

Zdroj: Vlastní zpracování na základě výročních zpráv

Vývoj zadluženosti v roce 2013 výrazně stoupl. Poté už je zde do roku 2015 jen velmi mírně zvyšující tendence. V roce 2016 se celková zadluženost snížila o 9,5 %. Změna byla zapříčiněna zejména vyplacením části závazků ke společníkům, resp. majiteli. Jak již bylo řečeno v předchozí kapitole, cizí zdroje tvoří převážně závazky ke společníkům, resp. finanční prostředky majitele. Z tohoto důvodu bychom mohli říci, že i když je hodnota zadlužení vysoká, nemůžeme ji považovat za negativní jev.

Dalším ukazatelem sledující zadluženost firmy je ukazatel samofinancování. Vypočítá se jako podíl vlastního kapitálu k celkovým aktivům. Vzorec je tedy následující:

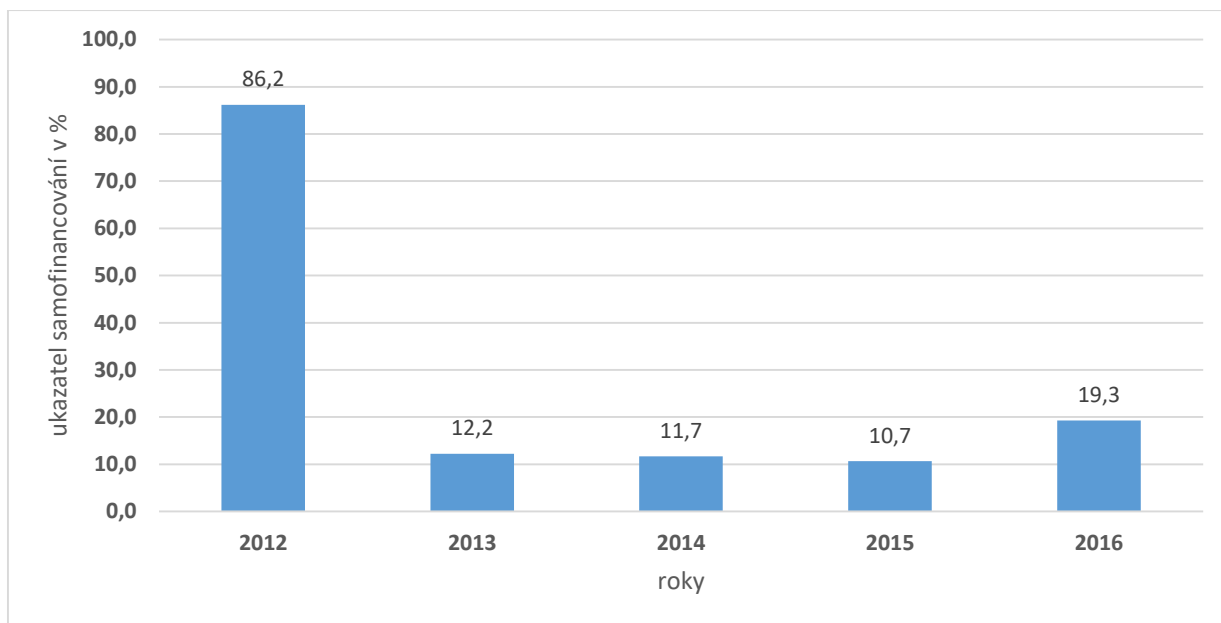
$$\text{Ukazatel samofinancování} = \frac{\text{vlastní kapitál}}{\text{celková aktiva}} \quad (2)$$

Jedná se tedy o protihodnotu celkové zadluženosti. Vývoj ukazatele samofinancování od roku 2012 do roku 2016 můžeme vidět v následující tabulce a grafu.

Tabulka 5: Ukazatel samofinancování v %

ROK	2012	2013	2014	2015	2016
VLASTNÍ KAPITÁL	187	259	350	442	596
CELKOVÁ AKTIVA	217	2116	3003	4149	3086
UKAZATEL SAMOFINANCOVÁNÍ	86,2	12,2	11,7	10,7	19,3

Zdroj: Vlastní zpracování na základě výročních zpráv



Obrázek 4: Vývoj ukazatele samofinancování v %

Zdroj: Vlastní zpracování na základě výročních zpráv

Z tabulky jasně vyplývá, že hodnota ukazatele samofinancování z roku 2012 na rok 2013 strmě klesla a poté si udržuje až do roku 2015 mírnou klesající tendenci. V roce 2016 se hodnota zvýšila o 8,6 %. Hlavním důvodem je navýšení nerozdělené ztráty minulých let a zvýšení zisku běžného účetního období.

Jako další ukazatel bychom mohli zařadit finanční páku. Finanční páka vyjadřuje, kolikrát převyšuje celkový kapitál velikost vlastního kapitálu. Ukazatel finanční páky je jednou z forem vyjádření míry zadluženosti podniku a je vyjádřen podílem cizího kapitálu na celkové finanční struktuře podniku. Vzorec pro výpočet finanční páky je následující:

$$\text{Finanční páka} = \frac{\text{celková aktiva}}{\text{vlastní kapitál}} \quad (3)$$

V následující tabulce jsou zobrazeny hodnoty od roku 2012 do roku 2016.

Tabulka 6: Finanční páka

ROK	2012	2013	2014	2015	2016
CELKOVÁ AKTIVA	217	2116	3003	4149	3086
VLASTNÍ KAPITÁL	187	259	350	442	596
FINANČNÍ PÁKA	1,2	8,2	8,6	9,4	5,2

Zdroj: Vlastní zpracování na základě výročních zpráv

S finanční pákou úzce souvisí ukazatel ziskový účinek finanční páky. Udává míru, jakou je rentabilita vlastního kapitálu vloženého do podniku násobena nebo posílena použitím cizích zdrojů³⁵. Ukazatel ziskového účinku finanční páky se vypočte jako podíl zisku před zdaněním (EBT) a zisku před zdaněním a úroky (EBIT), vynásobeným ukazatelem finanční páky. Zde můžeme vidět vzorec pro výpočet:

$$\text{Ziskový účinek finanční páky} = \frac{EBT}{EBIT} \times \text{finanční páka} \quad (4)$$

V následující tabulce jsou vyobrazeny hodnoty ziskového účinku finanční páky od roku 2012 do roku 2016.

Tabulka 7: Ziskový účinek finanční páky

ROK	2012	2013	2014	2015	2016
EBT	-13	87	111	117	204
EBIT	-13	87	111	117	207
FINANČNÍ PÁKA	1,2	8,2	8,6	9,4	5,2
ZISKOVÝ ÚČINEK FINANČNÍ PÁKY	1,2	8,2	8,6	9,4	5,1

Zdroj: Vlastní zpracování na základě výročních zpráv

Pokud je hodnota tohoto ukazatele větší než 1, pak zvyšování podílu cizích finančních zdrojů ve finanční struktuře podniku má pozitivní vliv na rentabilitu vlastního kapitálu. Z tabulky vyplývá, že každý rok mělo zvýšení podílu cizích finančních zdrojů pozitivní vliv na rentabilitu vlastního kapitálu ROE.

3.2.2 Ukazatele rentability

Rentabilita neboli výnosnost vloženého kapitálu je měřítkem schopnosti podniku vytvářet nové zdroje a dosahovat zisku použitím investovaného kapitálu. Mezi zkoumané ukazatele můžeme zařadit výnosnost celkových aktiv ROA, výnosnost vlastního kapitálu ROE a rentabilitu tržeb ROS.

³⁵ Analyzuj a Proved' - Ukazatele financí. *Analyzuj a Proved'* [online]. Edolo Consult s. r. o, 2010 [cit. 2017-04-10]. Dostupné z:

http://www.analyzujaproved.cz/ApRSS.aspx?rid=1010&app=Main&grp=Content&mod=ContentPortal&sta=ArticleDetail&pst=ArticleDetail&p1=OID_INT_2973&p2=CultureOID_INT_1&acode=e3f9d80ba3da1d65b605deae62c0e6d

Výnosnost celkových aktiv (ROA) vypočítáme jako podíl mezi ziskem před zdaněním a úroky (EBIT) a celkovými aktivy. Vzorec pro výpočet je následující:

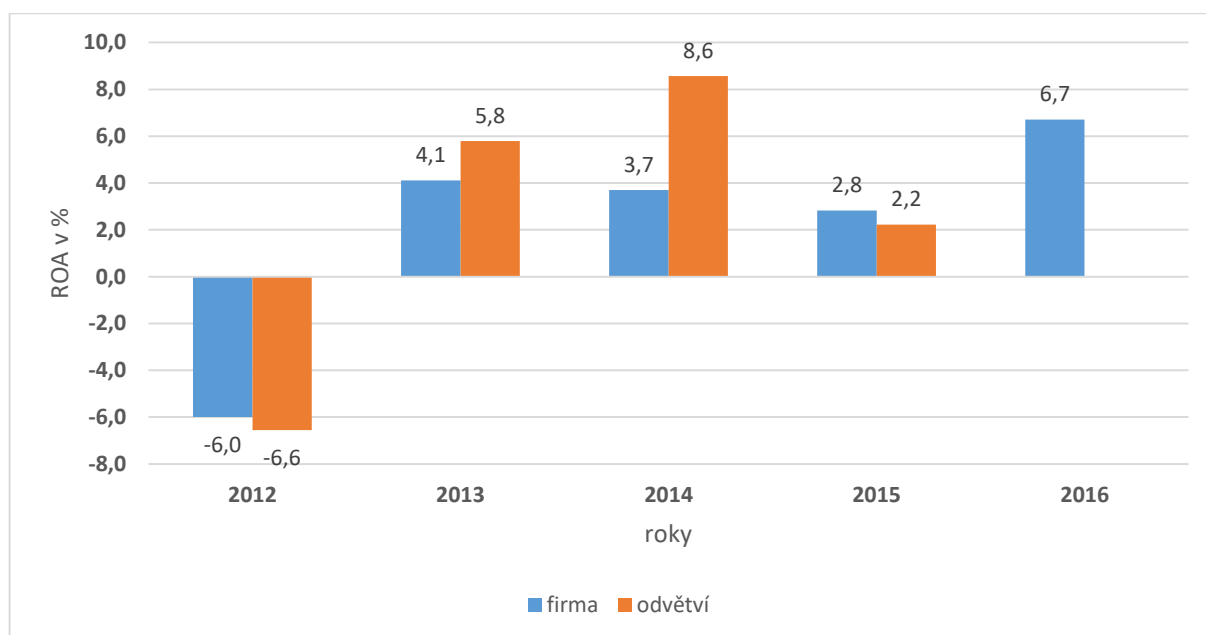
$$ROA = \frac{EBIT}{\text{celková aktiva}} \quad (5)$$

V následující tabulce a grafu můžeme vidět vývoj hodnoty ROA v čase od roku 2012 do roku 2016. K porovnání zde slouží i hodnoty odvětví (dle MPO³⁶), ve kterém daná firma převážně působí.

Tabulka 8: ROA v %

ROK	2012	2013	2014	2015	2016
EBIT	-13	87	111	117	207
CELKOVÁ AKTIVA	217	2116	3003	4149	3086
ROA FIRMY	-6,0	4,1	3,7	2,8	6,7
ROA ODVĚTVÍ	-6,6	5,8	8,6	2,2	X

Zdroj: Vlastní zpracování na základě výročních zpráv a z finanční analýzy podnikové sféry z Ministerstva průmyslu a obchodu (MPO)



Obrázek 5: Vývoj ROA v %

Zdroj: Vlastní zpracování na základě výročních zpráv a z finanční analýzy podnikové sféry z Ministerstva průmyslu a obchodu (MPO)

³⁶ Analytické materiály MPO. Ministerstvo průmyslu a obchodu [online]. Praha: MPO, 2017 [cit. 2017-04-18]. Dostupné z: <https://www.mpo.cz/cz/rozcestnik/analyticke-materialy-a-statistiky/analyticke-materialy/>

V roce 2012 nebyla situace pro firmu příznivá, ale bylo to spíše kvůli transformaci z OSVČ. Jak ale můžeme vidět, ani v odvětví podle finanční analýzy podnikové sféry z MPO nebyla výnosnost celkových aktiv pozitivní. Vliv na tyto hodnoty tedy měla nejspíš menší poptávka po službách ve stavebnictví. V následujícím roce hodnota stoupla téměř o 10 %. Od roku 2013 do roku 2014 byly hodnoty téměř stejné. V roce 2015 se hodnota snížila o 1 %, avšak společnost na tom byla lépe než průměr odvětví a to o 0,6 %. V roce 2016 výnosnost celkových aktiv vzrostla o téměř 4 %. Toto zlepšení lze přičíst zisku, který se oproti roku 2015 zvýšil o 90 tisíc Kč.

Dále se zaměříme na výnosnost vlastního kapitálu (ROE). ROE vyjadřuje poměr mezi ziskem po zdanění (EAT) a vlastním kapitálem. Vzorec pro výpočet vypadá takto:

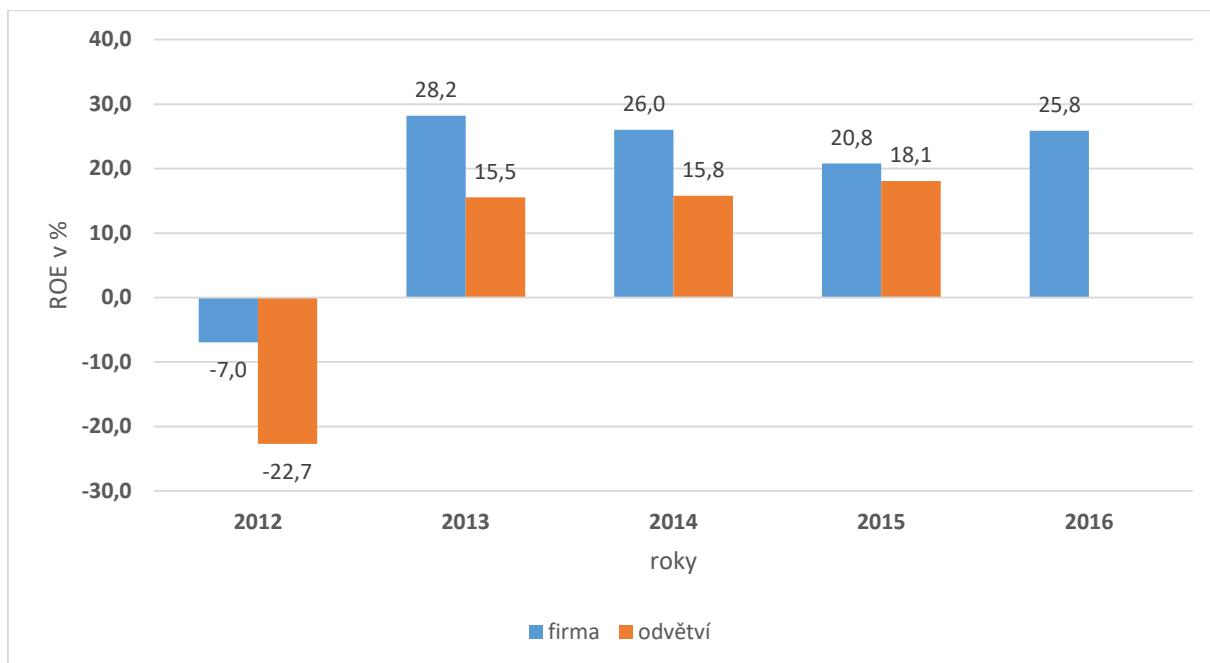
$$ROE = \frac{EAT}{\text{vlastní kapitál}} \quad (6)$$

V následující tabulce a grafu jsou obsaženy hodnoty ROE od roku 2012 do roku 2016 v procentuálním vyjádření.

Tabulka 9: ROE v %

ROK	2012	2013	2014	2015	2016
EAT	-13	73	91	92	154
VLASTNÍ KAPITÁL	187	259	350	442	596
ROE FIRMY	-7,0	28,2	26,0	20,8	25,8
ROE ODVĚTVÍ	-22,7	15,5	15,8	18,1	X

Zdroj: Vlastní zpracování na základě výročních zpráv a z finanční analýzy podnikové sféry z Ministerstva průmyslu a obchodu (MPO)



Obrázek 6: Vývoj ROE v %

Zdroj: Vlastní zpracování na základě výročních zpráv a z finanční analýzy podnikové sféry z Ministerstva průmyslu a obchodu (MPO)

V roce 2012 byla výnosnost v záporných číslech. Dělo se tak i v odvětví, kde průměrná hodnota byla výrazně horší než u sledované firmy. V roce 2013 hodnota ROE výrazně stoupla a to o přibližně 35 %. Poté můžeme sledovat mírný pokles a to až do roku 2015, kdy se hodnota pohybovala okolo 20 %, podobně je tomu i v odvětví. V roce 2016 se výnosnost vlastního kapitálu zvýšila o 5 %. Jak je z tabulky patrné, zvýšil se jak zisk po zdanění (o 62 tisíc Kč), tak i vlastní kapitál (o 154 tisíc Kč). Hodnotu kolem 25 % můžeme z hlediska podniku považovat za pozitivní.

Rentabilita tržeb (ROS) vyjadřuje, kolik dokáže podnik vyprodukovat efektu na 1 Kč tržeb³⁷. ROS vypočítáme jako podíl mezi ziskem po zdanění (EAT) a součtu tržeb z prodeje vlastních výrobků a služeb a tržeb z prodeje zboží. Vzorec pro výpočet je tedy následující:

$$ROS = \frac{EAT}{(tržby\ z\ prodeje\ vlastních\ výrobků\ a\ služeb + tržby\ z\ prodeje\ zboží)} \quad (7)$$

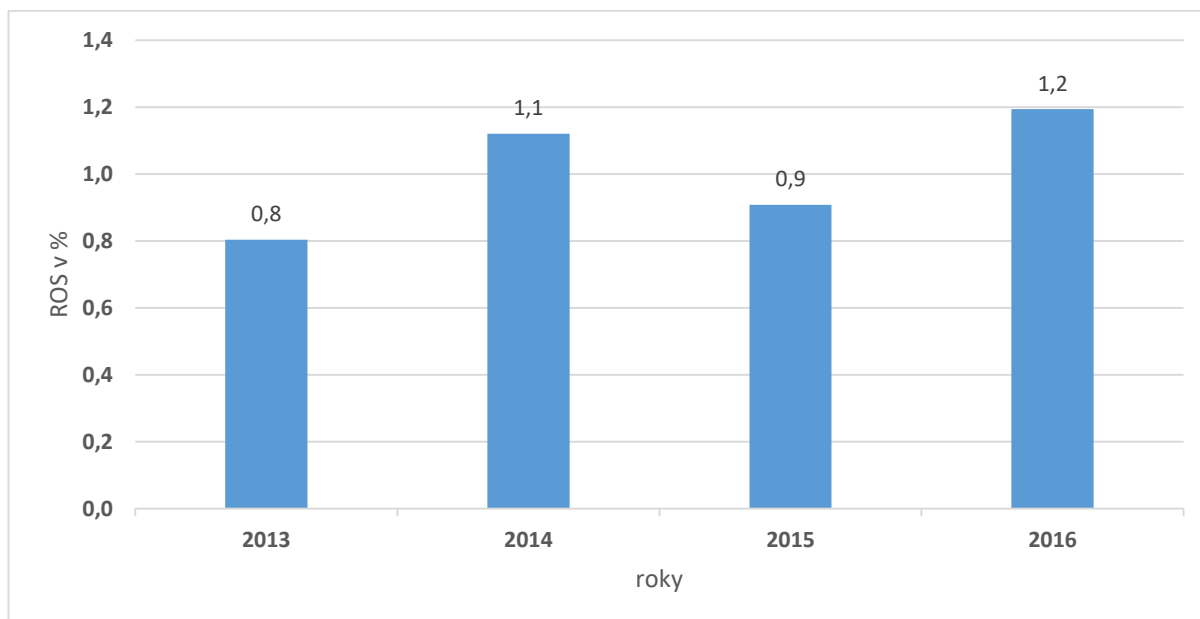
³⁷ RŮČKOVÁ, Petra. *Finanční analýza: metody, ukazatele, využití v praxi*. 2., aktualiz. vyd. Praha: Grada, 2008. Finanční řízení, s. 56.

V následující tabulce a grafu jsou obsažené hodnoty ROS od roku 2012 do roku 2016.

Tabulka 10: ROS v %

ROK	2012	2013	2014	2015	2016
EAT	-13	73	91	92	154
TRŽBY Z PRODEJE VLASTNÍCH VÝROBKŮ A SLUŽEB	0	7773	7016	9522	12333
TRŽBY Z PRODEJE ZBOŽÍ	0	1312	1101	602	563
ROS FIRMY	X	0,8	1,1	0,9	1,2

Zdroj: Vlastní zpracování na základě výročních zpráv



Obrázek 7: Vývoj rentability tržeb v %

Zdroj: Vlastní zpracování na základě výročních zpráv

V roce 2012 firma neevidovala žádné tržby, proto rentabilita nemohla být spočítána. Z roku 2013 na rok 2014 můžeme vidět mírný vzestup na 1,1 %. Následující dva roky se hodnota příliš nezměnila. V roce 2016 byla hodnota ROS 1,2 %.

3.2.3 Ukazatele likvidity

Likvidita je schopnost podniku přeměnit svůj majetek, co nejrychleji a bez značné ztráty, na peněžní hotovost. Mezi tři základní ukazatele patří běžná likvidita, rychlá likvidita a okamžitá likvidita. Obecně se dá říci, že likvidita se vypočítá podílem toho, čím je možno platit a k tomu, co je nutnost platit.

Běžná likvidita ukazuje, kolikrát pokrývají oběžná aktiva krátkodobé závazky podniku³⁸. Představuje tedy to, jak by byl podnik schopen uspokojit své věřitele, kdyby proměnil veškerá oběžná aktiva v daném okamžiku na hotovost. Vypočítá se tedy jako podíl oběžného majetku ke krátkodobým závazkům. Vzorec pro výpočet tedy vypadá takto:

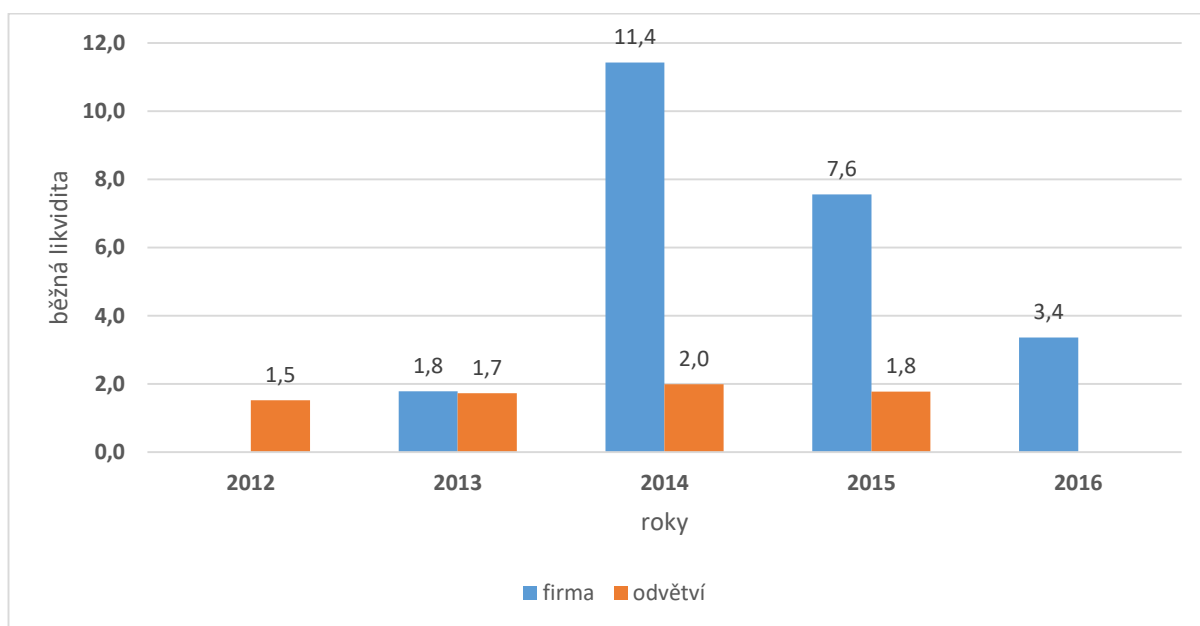
$$\text{Běžná likvidita} = \frac{\text{oběžná aktiva}}{\text{krátkodobé závazky}} \quad (8)$$

V následující tabulce a grafu jsou zobrazeny hodnoty běžné likvidity od roku 2012 do roku 2016.

Tabulka 11: Běžná likvidita

ROK	2012	2013	2014	2015	2016
OBĚŽNÝ MAJETEK	217	1785	2457	2857	1752
KRÁTKODOBÉ ZÁVAZKY	0	1001	215	378	521
BĚŽNÁ LIKVIDITA FIRMY	X	1,8	11,4	7,6	3,4
BĚŽNÁ LIKVIDITA ODVĚTVÍ	1,5	1,7	2,0	1,8	X

Zdroj: Vlastní zpracování na základě výročních zpráv a z finanční analýzy podnikové sféry z Ministerstva průmyslu a obchodu (MPO)



Obrázek 8: Vývoj běžné likvidity

Zdroj: Vlastní zpracování na základě výročních zpráv a z finanční analýzy podnikové sféry z Ministerstva průmyslu a obchodu (MPO)

³⁸ RŮČKOVÁ, Petra. *Finanční analýza: metody, ukazatele, využití v praxi*. 2., aktualiz. vyd. Praha: Grada, 2008. Finanční řízení, s. 50.

V roce 2012 firma neměla žádné krátkodobé závazky, proto běžnou likviditu nebylo možno spočítat. Doporučená hodnota pro běžnou likviditu je 1,5 - 2,5. Záleží však také na hodnotách v odvětví. V roce 2013 dosahovala běžná likvidita firmy hodnoty 1,8. V odvětví byla tato hodnota za rok 2013 1,7. Lze tedy říci, že podnik dosahoval optimální likvidity. V následujícím roce se ale likvidita výrazně zvýšila na 11,4. Podnik měl tedy v této době příliš mnoho volných finančních prostředků, které by bylo lepší investovat do zlepšování firmy. V roce 2015 se sice likvidita mírně snížila, ale stále je to pro podnik nevýhodné. Mírné zlepšení nastalo v roce 2016, kdy se likvidita dostala na hodnotu 3,4. Stále by však bylo výhodnější usilovat o snížení této hodnoty, aby podnik zbytečně nepřicházel o možné výnosy z budoucích investic.

Rychlá likvidita měří platební schopnost podniku po odečtení nejméně likvidní části oběžných aktiv, tj. zásob³⁹. Vystihuje tedy okamžitou platební schopnost podniku srovnáním s průměrem v odvětví. Jedná se tedy o poměr oběžných aktiv očištěných o zásoby ke krátkodobým závazkům. Vzorec pro výpočet je následující:

$$\text{Rychlá likvidita} = \frac{(\text{oběžná aktiva} - \text{zásoby})}{\text{krátkodobé závazky}} \quad (9)$$

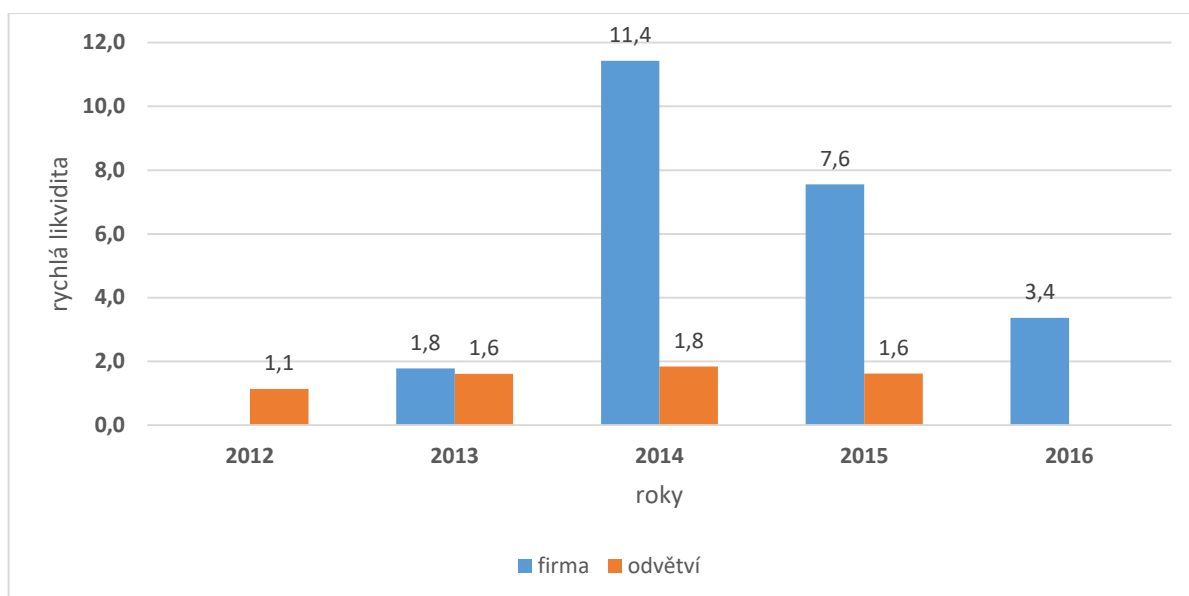
V následující tabulce a grafu můžeme vidět hodnoty od roku 2012 do roku 2016.

Tabulka 12: Rychlá likvidita

ROK	2012	2013	2014	2015	2016
OBĚŽNÝ MAJETEK	217	1785	2457	2857	1752
ZÁSoby	0	0	0	0	0
KRÁTKODOBÉ ZÁVAZKY	0	1001	215	378	521
RYCHLÁ LIKVIDITA FIRMY	X	1,8	11,4	7,6	3,4
RYCHLÁ LIKVIDITA ODVĚTVÍ	1,1	1,6	1,8	1,6	X

Zdroj: Vlastní zpracování na základě výročních zpráv a z finanční analýzy podnikové sféry z Ministerstva průmyslu a obchodu (MPO)

³⁹ KOŽENÁ, Marcela. *Podniková ekonomika: distanční opora*. Vyd. 3. Pardubice: Univerzita Pardubice, 2012, s. 64.



Obrázek 9: Vývoj rychlé likvidity

Zdroj: Vlastní zpracování na základě výročních zpráv a z finanční analýzy podnikové sféry z Ministerstva průmyslu a obchodu (MPO)

Z tabulky můžeme vidět, že podnik nevlastní žádné zásoby. Z tohoto důvodu je hodnota rychlé likvidity stejná jako likvidity běžné. Doporučená hodnota pro rychlou likviditu je 1 – 1,5. Této hranici se hodnota blížila jen v roce 2013, kdy se blížila i průměrné hodnotě v odvětví. Hodnoty zjištěné v roce od roku 2014 by byli příznivé pro případné věřitele. Pokud jde ale o podnik samotný, jsou tyto hodnoty nevýhodné. Podnik drží příliš mnoho oběžného majetku, ze kterého jim plyne buď příliš malý, nebo žádný úrok. V roce 2016, jak již bylo zmíněno, došlo k mírnému zlepšení, pořád by však měl podnik pracovat na snížení této hodnoty.

Poslední typem likvidity je likvidita okamžitá. Představuje to nejužší vymezení likvidity. Vstupují do ní jen ty nejlikvidnější položky z rozvahy⁴⁰. Vypočítá se jako poměr krátkodobého finančního majetku ke krátkodobým závazkům. Vzorec tedy vypadá takto:

$$\text{Okamžitá likvidita} = \frac{\text{krátkodobý finanční majetek}}{\text{krátkodobé závazky}} \quad (10)$$

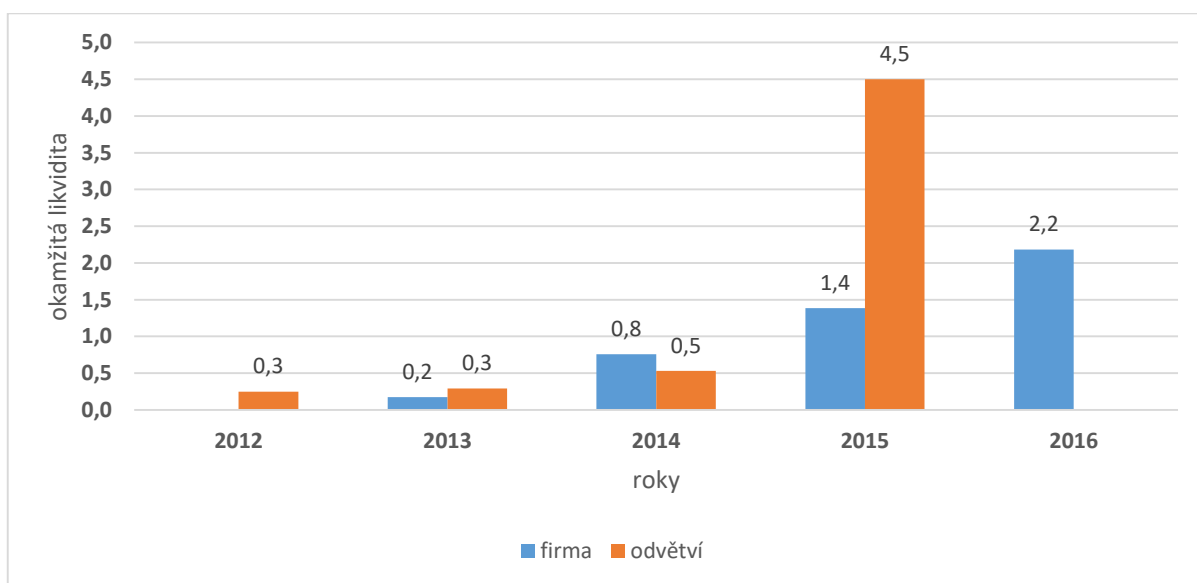
⁴⁰ RŮČKOVÁ, Petra. *Finanční analýza: metody, ukazatele, využití v praxi*. 2., aktualiz. vyd. Praha: Grada, 2008. Finanční řízení, s. 49.

V následující tabulce a grafu můžete vidět vývoj likvidity podniku a odvětví (dle MPO) od roku 2012 do roku 2016.

Tabulka 13: Okamžitá likvidita

ROK	2012	2013	2014	2015	2016
KRÁTKODOBÝ FINANČNÍ MAJETEK	217	176	163	524	1 136
KRÁTKODOBÉ ZÁVAZKY	0	1001	215	378	521
OKAMŽITÁ LIKVIDITA FIRMY	X	0,2	0,8	1,4	2,2
OKAMŽITÁ LIKVIDITA ODVĚTVÍ	0,3	0,3	0,5	4,5	X

Zdroj: Vlastní zpracování na základě výročních zpráv a z finanční analýzy podnikové sféry z Ministerstva průmyslu a obchodu (MPO)



Obrázek 10: Vývoj okamžité likvidity

Zdroj: Vlastní zpracování na základě výročních zpráv a z finanční analýzy podnikové sféry z Ministerstva průmyslu a obchodu (MPO)

V roce 2012 firma neměla žádné krátkodobé závazky, proto hodnota okamžité likvidity nemohla být spočítána. Doporučená hodnota pro okamžitou likviditu se pohybuje od 0,2 do 0,5. K porovnání nám zde slouží průměr v odvětví. V roce 2013 a 2014 se firma téměř pohybovala v doporučených hodnotách, a to 0,2 a 0,8. V odvětví byla v těchto letech situace podobná. V posledních dvou letech došlo ke zvýšení likvidity, a to zejména kvůli nárůstu krátkodobého finančního majetku. V roce 2015 však byla hodnota v odvětví ještě horší než u sledovaného podniku. V roce 2016 je okamžitá likvidita rovna 2,2. Firma by měla své finanční prostředky investovat do rozvoje firmy.

4 DOTACE POSKYTNUTÁ V RÁMCI PROGRAMOVÉHO OBDOBÍ 2007 – 2013

Společnost využila podporu dotačního financování v programovém období 2007 – 2013. V následující kapitole si popíšeme, jak probíhalo podání žádosti, průběh vyřizování, poskytnutí dotace a její zhodnocení.

4.1 Podání žádosti

Žádost o dotaci byla podána na základě 64. výzvy vyhlášené Ministerstvem životního prostředí v rámci Operačního programu Životní prostředí (OP ŽP), Prioritní osy 4 – Zkvalitnění nakládání s odpady a odstraňování starých ekologických zátěží, oblast podpory 4. 1 – Zkvalitnění nakládání s odpady. Žádost bylo možné odeslat prostřednictvím informačního systému BENE-FILL a zároveň ji i s přílohami bylo třeba doručit na příslušná krajská pracoviště Státního fondu životního prostředí (SFŽP). V rámci této výzvy bylo možné žádat o dotaci na podporu projektů zaměřených na vybavení systémů pro separaci a svoz biologicky rozložitelných odpadů (BRO). Žádosti o dotaci bylo možné podávat od 2. února 2015 do 19. 3. 2015. Protože se jednalo ještě o využití možnosti podpory z programového období 2007 - 2013, bylo nutné vyčerpat poskytnutou dotaci a ukončit realizaci projektu do 31. 12. 2015.

Žádosti o podporu musely být v souladu s Programovým dokumentem OP ŽP, Implementačním dokumentem OP ŽP a výzvou pro podávání žádostí. Podmínky pro podávání žádostí byly uvedeny v aktuálním znění Směrnice MŽP č. 6/2014 pro předkládání žádostí a o poskytování finančních prostředků pro projekty z OP ŽP včetně spolufinancování ze SFŽP ČR a státního rozpočtu ČR a v Závazných pokynech pro žadatele a příjemce podpory v OP ŽP. Všechny závazné dokumenty byly k dispozici na internetových stránkách OP ŽP www.opzp2007-2013.cz.

Cílem a zároveň názvem projektu byl „Nákup svozového auta včetně kontejnerů“ a následný svoz biologicky rozložitelného odpadu z daného území. Firma podala žádost dne 19. 3. 2015 spolu se všemi přílohami na krajské pracoviště SFŽP v Pardubicích. Jako přílohy bylo třeba předložit například Stanovisko místně příslušného krajského úřadu z hlediska potřeb životního prostředí nebo Analýzu rizika. V žádosti bylo také nutné uvést předpokládané náklady projektu.

4.2 Příslib dotace

Na základě podané žádosti byla dne 5. 6. 2015 Ministerstvem životního prostředí vydána Registrace akce, ve které bylo stanoveno financování projektu takto:

Tabulka 14: Předběžné rozdělení finančních prostředků

ZDROJ FINANCOVÁNÍ	ČÁSTKA V KČ
PROSTŘEDKY EU KRYTÉ ALOKACÍ SCHVÁLENOU EK	1 496 359
DOTACE ZE STÁTNÍHO FONDU ŽIVOTNÍHO PROSTŘEDÍ	264 063
VLASTNÍ PROSTŘEDKY	195 604
CELKOVÉ VÝDAJE NA PROJEKT	1 956 026

Zdroj: Vlastní zpracování na základě Registrace akce vydané MŽP

Následně dne 11. 6. 2015 bylo vydáno Rozhodnutí o poskytnutí podpory na spolufinancování projektu v rámci Operačního programu Životní prostředí z prostředků Státního fondu životního prostředí. V Rozhodnutí byla stanovena dotace ze SFŽP dle žádosti ve výši 264 063 Kč.

Spolu s výše uvedenými dokumenty byla zaslána informace o tom, že až v případě splnění dalších podmínek bude teprve vydáno rozhodnutí o poskytnutí dotace a uzavřena smlouva o poskytnutí podpory ze Státního fondu životního prostředí.

Mezi základní podmínky poskytnutí podpory patří především provedení výběru dodavatele v souladu se směrnicí MŽP a podle pokynů SFŽP a předložení zadávací dokumentace k výběrovému řízení na realizaci předmětu podpory v požadovaném rozsahu a případně dalších nezbytných dokladů v rozsahu podle příloh aktuální Směrnice MŽP do 3 měsíců od vydání registračního listu.

Firma následně vyhlásila výběrové řízení jako zakázku malého rozsahu v souladu s Pravidly pro výběr dodavatelů, protože se jednalo o dodávku, jejíž předpokládaná hodnota byla do 2 000 000 Kč bez DPH a nevztahoval se na ni zákon č. 137/2006 Sb., o veřejných zakázkách, ve znění pozdějších předpisů. Předmětem výběrového řízení byl nákup svozového auta včetně 5 ks kontejnerů. Kritériem hodnocení byla nejnižší nabídková cena. V rámci výběrového řízení byly osloveny 4 firmy k podání nabídky a výzva byla zveřejněna na webových stránkách firmy. Nabídku podaly pouze dvě z oslovených firem, z nichž byla vybrána nabídka s nižší nabídkovou cenou. Dne 5. 8. 2015 byla podepsána Kupní smlouva s vítězným dodavatelem.

4.3 Poskytnutí dotace

Dokumentace k výběrovému řízení byla spolu s ostatními požadovanými dokumenty zaslána dle pokynů na SFŽP. Na základě dodaných dokumentů bylo vydáno dne 14. 10. 2015 Rozhodnutí o poskytnutí dotace a zaslána k podpisu Smlouva o poskytnutí podpory ze Státního

fondy životního prostředí ČR. Nedílnou součástí Rozhodnutí o poskytnutí dotace byly Podmínky poskytnutí dotace, Technická a finanční příloha a Tabulky postihů za porušení pravidel zadávání veřejných zakázek.

V Technické a finanční příloze v oddílu Finanční rámec projektu byly uvedeny skutečné hodnoty, kterými se mělo řídit poskytování dotace:

Tabulka 15: Finální rozdělení finančních prostředků

ZDROJE FINANCOVÁNÍ		ČÁSTKA V KČ
ZPŮSOBILÉ VÝDAJE PROJEKTU (= CENA DLE SMLOUVY O DÍLO VZEŠLÁ Z VÝBĚROVÉHO ŘÍZENÍ BEZ DPH)	100 %	1 951 000
ZPŮSOBILÉ VEŘEJNÉ VÝDAJE	90 %	1 755 900
- Z TOHO DOTACE Z FONDU SOUDRŽNOSTI		1 658 350
- Z TOHO DOTACE ZE STÁTNÍHO FONDU		97 550
VLASTNÍ ZDROJE	10 %	195 000

Zdroj: Vlastní zpracování na základě Technické a finanční přílohy vydané MŽP

V Podmínkách poskytnutí dotace se stanovují základní podmínky poskytnutí dotace, další podmínky poskytnutí dotace a důsledky neplnění podmínek tohoto rozhodnutí. Povinnost dodržet níže stanovené podmínky je stanovena i ve Smlouvě se SFŽP.

Mezi základní podmínky patří například to, že projekt bude realizován v souladu se žádostí o poskytnutí dotace, jejími přílohami a vydaným rozhodnutím tak, aby byl splněn účel, pro který je dotace poskytována. Účelem podpory bylo pořízení systému odděleného sběru – tj. nákup svozového auta včetně 5 kontejnerů. Bude provedena dle dokumentace uvedené v Technické a finanční příloze. Akce bude realizována v předpokládaném rozsahu, tzn. vybudování systému odděleného sběru o celkové projektované kapacitě třicet tun za rok včetně následného provozu. Účel dotace musí být plněn po dobu pěti let od ukončení realizace akce.

Jako další podmínky, které bylo nutné splnit, patří například povinnost použít poskytnuté finanční prostředky k úhradě do 10 pracovních dnů od data poskytnutí nebo vrátit poskytnuté finanční prostředky, nebo jejich část, pokud pomine účel, pro který je podpora poskytována.

V části Důsledky neplnění podmínek tohoto rozhodnutí jsou uvedeny sankce za nedodržení povinností stanovených pro čerpání dotace.

Dle uzavřené Kupní smlouvy s vítězným dodavatelem mělo být svozové auto včetně kontejnerů dodáno do 30. 10. 2015. Dodávka proběhla v daném termínu. Dodavatelská faktura na částku 1 951 000 Kč bez DPH byla zaslána spolu se Žádostí o platbu na Státní fond životního prostředí.

Dne 4. 12. 2015 byla na účet firmy připsána dotace ve výši 1 658 350 Kč z Fondu soudržnosti (prostřednictvím MŽP) a 97 550 Kč ze Státního fondu životního prostředí. Dne 14. 12. 2015 byla částka i s vlastními zdroji uhrazena na účet dodavatele.

Následně bylo zasláno na SFŽP vyúčtování se státním rozpočtem podle vyhlášky č. 52/2008 Sb. a závěrečné vyhodnocení akce. Po dobu pěti let od ukončení akce bude na SFŽP zasílána každý rok provozní monitorovací zpráva, kde se uvádí plnění monitorovacích indikátorů. V tomto případě se jedná o doložení plnění svozu biologického odpadu minimálně 30 t/rok. V roce 2016 byla tato povinnost splněna ve výši cca 40 t/rok.

4.4 Zhodnocení dotace

Dotace byla poskytnuta před rokem a půl. Nakoupené vozidlo (vč. kontejnerů) umožnilo firmě rozšířit své portfolio nabízených služeb. Svoz biologického odpadu je prováděn v místě sídla společnosti pro dané město. O svoz odpadu projeví zájem i okolní obce, vše je ale zatím v jednání.

Firma hodnotí dotaci určitě pozitivně. Jak již bylo zmíněno, rozšířila své nabízené služby, zvýšila se poptávka po jejich službách. V roce 2016 generovala větší tržby a zvýšil se jí zisk. Společnosti se díky tomu zvýšila konkurenceschopnost v odvětví. Začala se rozvíjet v daném oboru podnikání a chtěla by se na tento sektor nakládání s odpady více zaměřit i do budoucna.

5 MOŽNOSTI ROZVOJE FIRMY A JEJÍHO FINANCOVÁNÍ

V následující kapitole se budeme věnovat příležitostem k rozvoji firmy a způsobům, jak tyto příležitosti financovat.

5.1 Možnosti rozvoje

Možností, jak rozvíjet firmu, existuje několik. Po konzultaci s majitelem jsme dospěli k závěru, že by se chtěl rozvíjet právě v oblasti nakládání s odpady. Mezi jeho hlavní priority se řadí rozvoj svozu biologického odpadu, začít svoz tříděného odpadu, založit kompostárnu a recyklaci stavebních materiálů. Jak již bylo zmíněno v kapitole 2, firma se nezabývá pouze svozem odpadu, ale provozuje i další služby. V případě zvyšování konkurenceschopnosti nabízených služeb a dalšího růstu firmy se ukazuje jako další možnost odborné vzdělávání zaměstnanců, tzn. speciální odborná školení.

5.1.1 Rozvoj svozu biologického odpadu a zahájení svozu tříděného odpadu

Jak již bylo zmíněno v kapitole 4, firma sváží biologický odpad pro město Hrochův Týnec. Bylo by proto nejlepší se dále rozvíjet právě v této oblasti.

Jako jedna z možností se jeví dohoda s okolními obcemi na zajištění svozu biologického odpadu i pro ně. Pro firmu by to znamenalo investovat do nákupu dalších kontejnerů. To by představovalo investici přibližně 45 tis. Kč za jeden kontejner.

Další možností by bylo rozšířit typ svážených surovin i na tříděný domovní odpad. Jednalo by se především o svoz papíru a plastu. Papír a plast by pak mohla společnost dovážet firmám zabývajících se zpracováváním těchto surovin. Investice by představovala nákup další svozové techniky a kontejnerů. Cena svozové techniky se pohybuje okolo 1,5 mil. Kč.

5.1.2 Založení kompostárny

V současné době firma sváží biologický odpad do zemědělského družstva, které využívá přivezený materiál pro vlastní potřebu. Pro firmu by bylo zajímavou investicí, kdyby si založila vlastní kompostárnu, kam by dovážela nasbíraný biologický odpad (posekaná tráva, seno, posekané křoviny, listí, spadané ovoce, drobný odpad ze zpracování dřeva, ...) a zpracovávala ho na kompost. Zpracovaný kompost by poté mohla prodávat k dalšímu využití.

Pro zařízení kompostárny je důležité sehnat vhodný pozemek. Dle příručky Zřizování a provozování malých kompostáren⁴¹ je potřeba najít vhodné místo se sklonem svahu max. do 3°, s minimální vzdáleností 50 m od povrchových vod a 100 m od zdrojů pitné vody mimo aktivní zónu záplavového území. Cena pozemku v lokalitě, o které firma uvažuje, se pohybuje okolo 180 Kč/m². Pro kompostárnu by postačoval pozemek o velikosti 4000 m². Nutností by bylo si pořídit nakladač na přerovnávání kompostu. Investice do techniky by představovala cca 500 tis. Kč. Další investice by se týkala úpravy pozemku a výstavby firemního zázemí, což představuje investici min. 1 mil. Kč.

5.1.3 Recyklace stavebních materiálů

Firma působí i ve stavebnictví. Díky zkušenostem, které ve stavebnictví majitel má, by chtěl navázat v oboru nakládání s odpady i na recyklaci stavebních materiálů. Při stavebních pracích, popř. demolicích dochází ke vzniku stavebního odpadu. Tento odpad by se dal částečně recyklovat a využít při další výstavbě.

Majitel uvažuje o pořízení semimobilní recyklační linky. Jedná se o systém recyklace stavebních a demoličních odpadů přímo v místě demolice s následným využitím recyklátu v dané lokalitě. Bylo by nutné pořídit třídič, drtič a podavač, což by vyžadovalo několika milionovou investici (cca 10 mil. Kč).

5.1.4 Rozvoj zaměstnanců

Aby firma mohla být stále konkurenceschopná, je třeba se také zaměřit na odborný rozvoj zaměstnanců. Jednalo by se hlavně o speciální odborná školení. Investice do těchto školení by se měly vracet, a to v podobě zvýšené produktivity práce, nebo využití znalostí při práci na inovacích, které jsou potřeba pro přizpůsobení se rychlým změnám v odvětví.

Pro firmu by byla vhodná školení jak pro práci ve stavebnictví, tak v autoservisu. Investice do těchto školení by se musela v určitém horizontu opakovat, aby se zaměstnanci firmy stále zdokonalovali a firma byla více konkurenceschopná.

5.1.5 Doporučení

Z výše zmíněných možností rozvoje firmy bych doporučila se zaměřit na rozvoj svozu biologického odpadu a zahájení svozu tříděného odpadu. Pokud by vše dál fungovalo podle

⁴¹ VÁŇA, Jaroslav a Sergej UŠŤAK, Zřizování a provozování malých kompostáren. Praha: Výzkumný ústav rostlinné výroby, 2007, s. 8.

představ podniku, doporučila bych zvážit možnost vystavění kompostárny. Zde je ale potřeba vše důkladně zvážit, a to i z hlediska úniku rizikových látek do spodních vod nebo ovzduší a správného umístění pozemku.

Určitě by bylo pro firmu dobré zajistit různá speciální odborná školení pro zaměstnance. Jak již bylo zmíněno, firma by byla více konkurenceschopná. Tato investice by se jí v budoucnu určitě vrátila.

Co bych dle zkoumaných možností nedoporučila, je zahájení recyklace stavebních materiálů. Vzhledem k množství zpracovávaného odpadu a vysoké pořizovací ceně se to jeví jako nerentabilní.

5.2 Možnosti financování rozvoje firmy

Mezi uvažované možnosti financování rozvoje firmy bychom zařadili financování z nerozděleného zisku, pomocí úvěru a leasingu nebo financování pomocí dotačního programu.

Jednou z možností by bylo využít nerozdělený zisk minulých let. Nerozdělený zisk minulých let v roce 2016 činil 255 tis. Kč, jak můžeme vidět v příloze č. 4. Vzhledem k tomu, jakým způsobem by se chtěla firma rozvíjet (viz kapitola 5.1), je tento objem finančních prostředků poměrně malý. Jediné, na co by podnik mohl tyto prostředky využít, je nákup nových kontejnerů pro rozvoj svozu biologického odpadu. Další uvažovanou možností by ještě mohlo být proplácení odborných školení pro zaměstnance společnosti. Jednalo by se totiž o jednorázový náklad, na který by měly tyto finanční prostředky stačit. V budoucnu by bylo sice vhodné, aby firma investovala do dalších školení. To se dá očekávat, až firma bude mít k dispozici nové finanční prostředky, například z nerozděleného zisku v dalších obdobích.

Další možností by bylo využití financování pomocí úvěru či ve formě leasingu. Úvěr nebo leasing by firma mohla využít na nákup svozové techniky, dalších kontejnerů a nakladače. Pokud by firma chtěla pořídit pozemek, např. na výstavbu kompostárny, mohla by využít úvěr (nebo hypotéku) na pozemek. Nabídek je na českém trhu mnoho a podnik by musel požádat o vypracování nabídky v různých společnostech, aby zjistil, co je pro něj nejvýhodnější.

Pokud jde o hypotéku, jsou úrokové sazby různé. Informace zveřejňované na internetu se většinou týkají sazeb pro hypotéky pro fyzické osoby. Když by chtěla o tento typ úvěru žádat firma, podmínky se liší. Podle portálu iPodnikatel.cz⁴² zpravidla bývá výše půjčky maximálně

⁴² Co obnáší vzít si hypotéku na firmu. Pomůžeme vám vydělat peníze, iPodnikatel.cz [online]. iPodnikatel.cz - Portál pro podnikatele, 2014 [cit. 2017-04-07]. Dostupné z: <http://www.ipodnikatel.cz/Financovani/co-obnasi-vzit-si-hypoteku-na-firmu.html>

do 70 % ceny nemovitosti. Zbytek musí firma poskytnout ze svých vlastních zdrojů. Dále je zde uvedeno, že obecně je výše úroků větší přibližně o 1 % oproti osobním hypotékám. Aktuálně se úrokové sazby osobních hypoték při výši půjčky do 70 % ceny majetku pohybují od 1,99 % (např. ČSOB) do 2,19 % (např. Česká spořitelna), z toho tedy vyplývá, že úrok pro firmu by se mohl pohybovat kolem 3 %.

Co se týká leasingu, tak se aktuálně úrokové sazby na našem trhu pohybují v rozmezí od 4 % do 9 %. Úroková sazba také hodně závisí na akontaci, tzv. první mimořádné splátce, kterou je firma schopná složit najednou. K celkové splátce se také musí připočíst pojištění. Podmínky jsou u každé společnosti jiné, je proto potřeba si nechat vypracovat nabídky od více společností, které poskytují leasing a poté se rozhodnout pro nejlepší z nich.

Poslední variantou financování je využití dotace. Jak již bylo zmíněno v kapitole 4, tak firma v minulosti dotaci již využila. Vzhledem k tomu, že firma neshledala žádná negativa, doporučila bych znovu využít financování tímto způsobem. Aktuálně ale bohužel nejsou zveřejněny žádné výzvy pro dané obory činnosti, kterými se chce firma zabývat.

Dne 3. 4. 2017 byla vyhlášena dlouho očekávaná 68. výzva Ministerstva životního prostředí k podávání žádostí o poskytnutí podpory v rámci „Operačního programu Životní prostředí 2014 – 2020“. Jedná se o podporu aktivity 3.1.1. – Předcházení vzniku komunálních odpadů a podporu aktivity 3.1.2. – Předcházení vzniku průmyslových odpadů. Firma čekala na vyhlášení této výzvy dlouho a předpokládala, že by jí mohla využít k naplnění svých strategických cílů.

V rámci aktivity 3.1.1 se jedná o podporu předcházení vzniku biologicky rozložitelného odpadu prostřednictvím domácích kompostérů pro občany, předcházení vzniku textilního a oděvního odpadu prostřednictvím rozšíření nebo vybudování sběrné sítě kontejnerů. Dále se jedná o podporu budování míst pro předcházení vzniku komunálních odpadů, tzn. vybudování center pro opětovné použití výrobků, které budou napojeny na konkrétní obce. Poslední možností v rámci této aktivity je zavádění tzv. systému „door-to-door“, což je systém předcházení vzniku domovních odpadů.

Bohužel, podpora dle této aktivity, není pro firmu využitelná, neboť v rámci této výzvy nelze podpořit výstavbu či dovybavení komunitní kompostárny, jak je ve výzvě vysloveně uvedeno.

V rámci podporované aktivity 3.1.2 budou podporovány projekty zaměřené na realizaci nebo modernizaci technologie, jejichž výstupem bude menší množství produkovaného odpadu na jednotku výrobku přidané výrobní technologii. Tzn., že budou podporovány technologie,

které zajistí snížení množství odpadů, které vznikají jako nedílná součást výroby, alespoň o 15 %.

Vzhledem k tomu, že firma Goldstav CZ s.r.o. není výrobním podnikem a neprodukuje žádné výrobky, při jejichž výrobě by docházelo ke vzniku průmyslových odpadů, nelze ani tuto podporu využít.

Z harmonogramu výzev uveřejněných na www.strukturalni-fondy.cz jsme zjistili, že bude v budoucnu zveřejněna výzva, o kterou by mohla mít společnost zájem. Jedná se o výzvu z OP Zaměstnanost.

V listopadu 2017 se otevře výzva z OP Zaměstnanost v oblasti podpory Podpora zaměstnanosti a adaptability pracovní síly. Jedná se o investiční prioritu Pomoc pracovníkům, podnikům a podnikatelům přizpůsobovat se změnám. Podporované oblasti této aktivity by měly zahrnovat další profesní vzdělávání zaměstnanců podporované zaměstnavateli, zaměřené na odborné i klíčové kompetence, tzn. vzdělávání poskytované v oblasti IT, jazyků, softs skills a odborných dovedností. Lze předpokládat, že by tuto dotaci bylo možné využít na rozvoj odborných znalostí pracovníků společnosti. Zatím ale nejsou zveřejněny podrobnější informace, proto je nutné webové stránky sledovat. Teprve po zveřejnění konkrétních výzev je možné zjistit, zda je možnost dotace pro podnik využitelná.

ZÁVĚR

Cílem práce bylo na základě analýzy hospodaření vybraného podniku, i se zaměřením se na pozitiva a negativa dotací podnikům, doporučit možnosti financování rozvoje firmy, a to s možností využití dotačního financování.

Bakalářská práce byla rozdělena do pěti kapitol. V úvodní kapitole jsme rozebrali možnosti financování firmy. V první části této kapitoly jsme se zaměřili na interní zdroje financování, a to na odpisy, rezervy a nerozdělený zisk. V druhé části pak na zdroje externí. Mezi něž můžeme zařadit úvěry, závazky, leasing a dotace. Na dotace jsme se v této části práce zaměřili nejvíce, protože o nich bylo i dále hovořeno. Byly zde popsány strukturální fondy, operační programy, proces získání dotace. Rozebrali jsme zde také výhody a nevýhody dotací.

Poté jsme charakterizovali podnik Goldstav CZ s.r.o., na který jsme se v práci zaměřili. Vypsali jsme zde informace z obchodního a živnostenského rejstříku a doplnili jsme profil společnosti a to včetně jejího výsledku hospodaření od roku 2012 do roku 2016.

Dále jsme se soustředili na analýzu hospodaření vybraného podniku. Provedli jsme vertikální analýzu rozvahy, abychom zjistili, jak má firma rozložená aktiva a pasiva. Potom jsme aplikovali poměrovou analýzu. Zkoumanými ukazateli byli ukazatelé zadluženosti, ukazatelé rentability a ukazatelé likvidity. Analýza byla provedena za období 2012 - 2016. K analýze nám posloužila data z rozvahy a výkazu zisku a ztráty, které jsou uvedené v přílohách č. 1 až č. 4. U každého ukazatele byl popsán vývoj v čase a důvody, které stály za vývojem těchto hodnot.

Posléze byla zmíněna dotace, kterou firma získala v minulém programovém období 2007 – 2013. Dotace se týkala svozu biologického odpadu pro město, kde má firma své sídlo. Popsali jsme zde průběh celého cyklu od podání žádosti, jejího vyřizování až po samotné poskytnutí dotace. Následně jsme na základě konzultace s majitelem zhodnotili, co dotace společnosti přinesla.

Na závěr jsme se soustředili na možnosti rozvoje firmy a následné financování. Možnosti rozvoje byly podrobně projednány s majitelem. Majitel by chtěl firmu, co se týká oblasti nakládání s odpady, dále rozvíjet ve svozu biologického odpadu, zahájit svoz tříděného odpadu, založit kompostárnu, nebo recyklovat stavební materiály. Co se týká obecného rozvoje firmy, chtěl by se zaměřit na rozvoj zaměstnanců. Na základě analýzy daných možností jsme navrhli doporučení, jakou cestou by bylo pro společnost nejvhodnější se vydat. Po zhodnocení výše zmíněných možností jsme zjišťovali, jakými způsoby by se daly financovat. Z interních zdrojů jsme navrhli financování pomocí nerozděleného zisku. Z externích zdrojů financování jsme

vybrali možnost úvěru, leasingu anebo získání dotace. Z těchto zdrojů by bylo pro firmu nejvhodnější financovat další rozvoj prostřednictvím dotace. Obešla by se totiž bez splácení splátek z případného úvěru nebo leasingu. Doporučili jsme firmě průběžně sledovat aktuální výzvy zveřejňované danými ministerstvy. Aktuálně bohužel nejsou žádné výzvy, které by se týkaly oblastí, ve kterých se firma nyní pohybuje nebo, kam by se chtěla dále ubírat.

Při zpracovávání této bakalářské práce jsem získala nové znalosti a dozvěděla jsem se více o fungování systému dotací. Tím, že vybraný podnik není velkou společností a nemá tedy oddělení, které by se něčím podobným zabývalo, tak věřím, že tato práce poskytne majiteli potřebné informace, které by mu pomohly při rozvíjení svých dalších strategických cílů.

POUŽITÉ ZDROJE

1. *Aktuálně - Aktuálně.cz* [online]. Praha: Economia, 2017 [cit. 2017-04-08]. Dostupné z: <https://www.aktualne.cz/>
2. Analytické materiály MPO. *Ministerstvo průmyslu a obchodu* [online]. Praha: MPO, 2017 [cit. 2017-04-18]. Dostupné z: <https://www.mpo.cz/cz/rozcestnik/analyticke-materialy-a-statistiky/analyticke-materialy/>
3. Analyzuj a Proved' - Ukazatele financí. *Analyzuj a Proved'* [online]. Edolo Consult s. r. o, 2011 [cit. 2017-04-08]. Dostupné z: http://www.analyzujaproved.cz/ApRSS.aspx?rid=1010&app=Main&grp=Content&mod=ContentPortal&sta=ArticleDetail&pst=ArticleDetail&p1=OID_INT_2973&p2=CultureOID_INT_1&acode=e3f9d80ba3da1d65b605deae62c0e6d
4. Co obnáší vzít si hypotéku na firmu. Pomůžeme vám vydělat peníze, iPodnikatel.cz [online]. iPodnikatel.cz - Portál pro podnikatele, 2014 [cit. 2017-04-07]. Dostupné z: <http://www.ipodnikatel.cz/Financovani/co-obnasi-vzit-si-hypoteku-na-firmu.html>
5. Co pozitivního a co negativního podle vás přinesly Česku evropské dotace? *Ekonom.cz: Web týdeníku EKONOM* [online]. Praha: Economia, a.s, 2017 [cit. 2017-04-08]. Dostupné z: <http://ekonom.ihned.cz/c1-65199160-co-pozitivniho-a-co-negativniho-podle-vas-prinesly-cesku-evropske-dotace>
6. ČESKÁ REPUBLIKA. Zákon č. 593/1992 Sb., o rezervách pro zjištění základu daně z příjmu, ve znění pozdějších předpisů. In: *Sbírka zákonů ČR*. 1992, ročník 1992, částka 119, číslo 593.
7. *DotaceEU.cz* [online]. Praha: Ministerstvo pro místní rozvoj ČR, 2012 [cit. 2017-04-08]. Dostupné z: <https://www.strukturalni-fondy.cz/cs/>
8. Dotace - nutnost nebo zlo? - Blog iDNES.cz. *Blog iDNES.cz* [online]. Praha: MAFRA, 2017 [cit. 2017-04-08]. Dostupné z: <http://radekpolicky.blog.idnes.cz/blog.aspx?c=445549>
9. *Euro.cz / Ekonomika, byznys, finance* [online]. Praha: Mladá fronta, 2017 [cit. 2017-04-08]. Dostupné z: <http://www.euro.cz/>
10. Finanční analýza - použité poměrové ukazatele. *Finanční analýza - aplikace FinAnalysis* [online]. Atlantis PC, 2017 [cit. 2017-04-08]. Dostupné z: <http://www.finanalysis.cz/pouzite-pomerove-ukazatele.html>

11. KISLINGEROVÁ, Eva. *Finanční analýza: krok za krokem*. Praha: C. H. Beck, 2005. C. H. Beck pro praxi. ISBN 80-717-9321-3.
12. KNÁPKOVÁ, Adriana a Drahomíra PAVELKOVÁ. *Finanční analýza: komplexní průvodce s příklady*. Praha: Grada, 2010. Prosperita firmy. ISBN 978-80-247-3349-4.
13. KOŽENÁ, Marcela. *Podniková ekonomika: distanční opora*. Vyd. 3. Pardubice: Univerzita Pardubice, 2012. ISBN 978-80-7395-482-6.
14. KUBĚNKA, Michal. *Financování podniku: distanční opora*. Pardubice: Univerzita Pardubice, 2012. ISBN 978-80-7395-481-9.
15. NÝVLTOVÁ, Romana a Pavel MARINIČ. *Finanční řízení podniku: moderní metody a trendy*. Praha: Grada, 2010. Prosperita firmy. ISBN 978-80-247-3158-2.
16. Obecné konzultace na systém poskytování dotaci v ČR na Odboru kontroly zvláštních činností Finančního úřadu pro Pardubický kraj
17. RŮČKOVÁ, Petra. *Finanční analýza: metody, ukazatele, využití v praxi*. 2., aktualiz. vyd. Praha: Grada, 2008. Finanční řízení. ISBN 978-80-247-2481-2.
18. VALACH, Josef. *Finanční řízení podniku*. 2. aktualiz. a rozš. vyd. Praha: Ekopress, 1999. ISBN 80-861-1921-1.
19. VÁŇA, Jaroslav a Sergej UŠŤAK, *Zřizování a provozování malých kompostáren*. Praha: Výzkumný ústav rostlinné výroby, 2007. 20 s. ISBN 978-80-87011-34-8.

SEZNAM PŘÍLOH

Příloha č. 1 - Rozvaha společnosti GoldStav CZ s.r.o. za období 2012 – 2015.

Příloha č. 2 - Rozvaha společnosti GoldStav CZ s.r.o. za rok 2016

Příloha č. 3 - Výkaz zisku a ztráty společnosti GoldStav CZ s.r.o. za období od roku 2012 do roku 2015

Příloha č. 4 - Výkaz zisku a ztráty společnosti GoldStav CZ s.r.o. za rok 2016

Příloha č. 1

Rozvaha společnosti GoldStav CZ s.r.o. za období 2012 – 2015.

Označení	Text	č. řádku	r. 2012	r. 2013	r. 2014	r. 2015
	AKTIVA CELKEM Součet A až D	1	217	2116	3003	4149
A.	Pohledávky za upsaný základní kapitál	2				
B.	Dlouhodobý majetek Součet B.I. až B.III.	3		307	539	1247
B. I.	Dlouhodobý nehmotný majetek Součet I.1. až I.8.	4				
B. I. 1.	Zřizovací výdaje	5				
2.	Nehmotné výsledky výzkumu a vývoje	6				
3.	Software	7				
4.	Ocenitelná práva	8				
5.	Goodwill	9				
6.	Jiný dlouhodobý nehmotný majetek	10				
7.	Nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek	11				
8.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek	12				
B. II.	Dlouhodobý hmotný majetek Součet II.1. až II.9.	13		307	539	1247
B. II. 1.	Pozemky	14				
2.	Stavby	15				
3.	Samostatné movité věci a soubory movitých věcí	16		307	288	1247
4.	Pěstitelské celky trvalých porostů	17				
5.	Dospělá zvířata a jejich skupiny	18				
6.	Jiný dlouhodobý hmotný majetek	19				
7.	Nedokončený dlouhodobý hmotný majetek	20			251	
8.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek	21				
9.	Oceňovací rozdíly k nabytému majetku	22				
B. III.	Dlouhodobý finanční majetek Součet III.1. až III.7.	23				
B. III. 1.	Podíly – ovládaná osoba	24				
2.	Podíly v účetních jednotkách pod podstatným vlivem	25				
3.	Ostatní dlouhodobé cenné papíry a podíly	26				
4.	Půjčky a úvěry – ovládaná nebo ovládající osoba, podstatný vliv	27				
5.	Jiný dlouhodobý finanční majetek	28				
6.	Pořizovaný dlouhodobý finanční majetek	29				
7.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý finanční majetek	30				
C.	Oběžná aktiva Součet C.I. až C.IV.	31	217	1785	2457	2857
C. I.	Zásoby Součet I.1. až I.6.	32				
C. I. 1.	Materiál	33				
2.	Nedokončená výroba a polotovary	34				
3.	Výrobky	35				
4.	Mladá a ostatní zvířata a jejich skupiny	36				
5.	Zboží	37				
6.	Poskytnuté zálohy na zásoby	38				
C. II.	Dlouhodobé pohledávky Součet II.1. až II.8.	39				

C. II. 1.	Pohledávky z obchodních vztahů	40				
2.	Pohledávky – ovládaná nebo ovládající osoba	41				
3.	Pohledávky - podstatný vliv	42				
4.	Pohledávky za společníky, členy družstva a za účastníky sdružení	43				
5.	Dlouhodobé poskytnuté zálohy	44				
6.	Dohadné účty aktivní	45				
7.	Jiné pohledávky	46				
8.	Odložená daňová pohledávka	47				
C. III.	Krátkodobé pohledávky Součet III.1. až III.9.	48		1609	2294	2333
C. III. 1.	Pohledávky z obchodních vztahů	49		1482	2059	2043
2.	Pohledávky – ovládaná nebo ovládající osoba	50				
3.	Pohledávky - podstatný vliv	51				
4.	Pohledávky za společníky, členy družstva a za účastníky sdružení	52				
5.	Sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	53				
6.	Stát - daňové pohledávky	54		127	232	288
7.	Krátkodobé poskytnuté zálohy	55			3	2
8.	Dohadné účty aktivní	56				
9.	Jiné pohledávky	57				
C. IV.	Krátkodobý finanční majetek Součet IV.1. až IV.4.	58	217	176	163	524
C. IV. 1.	Peníze	59	17	90	119	213
2.	Účty v bankách	60	200	86	44	311
3.	Krátkodobé cenné papíry a podíly	61				
4.	Pořizovaný krátkodobý finanční majetek	62				
D. I.	Časové rozlišení Součet I.1. až I.3.	63		24	7	45
D. I. 1.	Náklady příštích období	64		24	7	45
2.	Komplexní náklady příštích období	65				
3.	Příjmy příštích období	66				
	PASIVA CELKEM Součet A až	67	217	2116	3003	4149
A.	Vlastní kapitál Součet A.I. až A.V.	68	187	259	350	442
A. I.	Základní kapitál Součet I.1. až I.3.	69	200	200	200	200
A. I. 1.	Základní kapitál	70	200	200	200	200
2.	Vlastní akcie a vlastní obchodní podíly (-)	71				
3.	Změny základního kapitálu	72				
A. II.	Kapitálové fondy Součet II.1. až II.6.	73				
A. II. 1.	Emisní ážio	74				
2.	Ostatní kapitálové fondy	75				
3.	Oceňovací rozdíly z přecenění majetku a závazků	76				
4.	Oceňovací rozdíly z přecenění při přeměnách společností	77				
5.	Rozdíly z přeměn společností	121				
6.	Rozdíly z ocenění při přeměnách společností	122				
A. III.	Rezervní fondy, nedělitelný fond a ostatní fondy ze zisku Součet III.1. až III.2.	78				
A. III. 1.	Zákonný rezervní fond / Nedělitelný fond	79				
2.	Statutární a ostatní fondy	80				

A. IV.	Výsledek hospodaření minulých let Součet IV.1. až IV.2.	81		-14	59	150
A. IV. 1.	Nerozdělený zisk minulých let	82			72	163
2.	Neuhrazená ztráta minulých let	83		-14	-13	-13
A. V.	Výsledek hospodaření běžného účetního období +/-	84	-13	73	91	92
B.	Cizí zdroje Součet B.I. až B.IV.	85	30	1857	2653	3707
B. I.	Rezervy Součet I.1. až I.4.	86				
B. I. 1.	Rezervy podle zvláštních předpisů	87				
2.	Rezerva na důchody a podobné závazky	88				
3.	Rezerva na daň z příjmů	89				
4.	Ostatní rezervy	90				
B. II.	Dlouhodobé závazky Součet II.1. až II.10.	91	30	856	2438	3329
B. II. 1.	Závazky z obchodních vztahů	92				
2.	Závazky – ovládaná nebo ovládající osoba	93				
3.	Závazky - podstatný vliv	94				
4.	Závazky ke společníkům, členům družstva a k účastníkům sdružení	95	30	873	2490	3149
5.	Dlouhodobé přijaté zálohy	96				
6.	Vydané dluhopisy	97				
7.	Dlouhodobé směnky k úhradě	98				
8.	Dohadné účty pasivní	99		6		
9.	Jiné závazky	100		-23	-52	180
10.	Odložený daňový závazek	101				
B. III.	Krátkodobé závazky Součet III.1.	102		1001	215	378
B. III. 1.	Závazky z obchodních vztahů	103		972	171	266
2.	Závazky – ovládaná nebo ovládající osoba	104				
3.	Závazky - podstatný vliv	105				
4.	Závazky ke společníkům, členům družstva a k účastníkům sdružení	106				
5.	Závazky k zaměstnancům	107		8	16	47
6.	Závazky ze sociálního zabezpečení a zdravotního pojištění	108		7	8	27
7.	Stát - daňové závazky a dotace	109		14	20	38
8.	Krátkodobé přijaté zálohy	110				
9.	Vydané dluhopisy	111				
10.	Dohadné účty pasivní	112				
11.	Jiné závazky	113				
B. IV.	Bankovní úvěry a výpomoci Součet IV.1.	114				
B. IV. 1.	Bankovní úvěry dlouhodobé	115				
2.	Krátkodobé bankovní úvěry	116				
3.	Krátkodobé finanční výpomoci	117				
C. I.	Časové rozlišení Součet I.	118				
C. I. 1.	Výdaje příštích období	119				
2.	Výnosy příštích období	120				

Příloha č. 2

Rozvaha společnosti GoldStav CZ s.r.o. za rok 2016

Označení	Text	č. řádku	r. 2016
	AKTIVA CELKEM Součet A. až D.	1	3086
A.	Pohledávky za upsaný základní kapitál	2	
B.	Dlouhodobý majetek Součet B.I. až B.III.	3	1264
B.I.	Dlouhodobý nehmotný majetek Součet I.1. až I.5.	4	
B.I.1.	Nehmotné výsledky výzkumu a vývoje	5	
B.I.2.	Ocenitelná práva	6	
B.I.2.1.	Software	7	
B.I.2.2.	Ostatní ocenitelná práva	8	
B.I.3.	Goodwill	9	
B.I.4.	Ostatní dlouhodobý nehmotný majetek	10	
B.I.5.	Poskytnuté zálohy na dl. nehmotný majetek a nedokončený dl. nehmotný majetek	11	
B.I.5.1.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek	12	
B.I.5.2.	Nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek	13	
B.II.	Dlouhodobý hmotný majetek Součet II.1. až II.5.	14	1264
B.II.1.	Pozemky a stavby	15	
B.II.1.1.	Pozemky	16	
B.II.1.2.	Stavby	17	
B.II.2.	Hmotné movité věci a jejich soubory	18	1037
B.II.3.	Oceňovací rozdíl k nabytému majetku	19	
B.II.4.	Ostatní dlouhodobý hmotný majetek	20	
B.II.4.1.	Pěstitelské celky trvalých porostů	21	
B.II.4.2.	Dospělá zvířata a jejich skupiny	22	
B.II.4.3.	Jiný dlouhodobý hmotný majetek	23	
B.II.5.	Poskytnuté zálohy na dl. hmotný majetek a nedokončený dl. hmotný majetek	24	227
B.II.5.1.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek	25	
B.II.5.2.	Nedokončený dlouhodobý hmotný majetek	26	227
B.III.	Dlouhodobý finanční majetek Součet III.1. až III.7.	27	
B.III.1.	Podíly - ovládaná nebo ovládající osoba	28	
B.III.2.	Zápůjčky a úvěry - ovládaná nebo ovládající osoba	29	
B.III.3.	Podíly - podstatný vliv	30	
B.III.4.	Zápůjčky a úvěry - podstatný vliv	31	
B.III.5.	Ostatní dlouhodobé cenné papíry a podíly	32	
B.III.6.	Zápůjčky a úvěry - ostatní	33	
B.III.7.	Ostatní dlouhodobý finanční majetek	34	
B.III.7.1.	Jiný dlouhodobý finanční majetek	35	
B.III.7.2.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý finanční majetek	36	
C.	Oběžná aktiva Součet C.I. až C.IV.	37	1752
C.I.	Zásoby Součet I.1. až I.5.	38	
C.I.1.	Materiál	39	

C.I.2.	Nedokončená výroba a polotovary	40	
C.I.3.	Výrobky a zboží	41	
C.I.3.1.	Výrobky	42	
C.I.3.2.	Zboží	43	
C.I.4.	Mladá a ostatní zvířata a jejich skupiny	44	
C.I.5.	Poskytnuté zálohy na zásoby	45	
C.II.	Pohledávky Součet II.1. až II.2.	46	616
C.II.1.	Dlouhodobé pohledávky	47	
C.II.1.1.	Pohledávky z obchodních vztahů	48	
C.II.1.2.	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba	49	
C.II.1.3.	Pohledávky - podstatný vliv	50	
C.II.1.4.	Odložená daňová pohledávka	51	
C.II.1.5.	Pohledávky - ostatní	52	
C.II.1.5.1.	Pohledávky za společníky	53	
C.II.1.5.2.	Dlouhodobé poskytnuté zálohy	54	
C.II.1.5.3.	Dohadné účty aktivní	55	
C.II.1.5.4.	Jiné pohledávky	56	
C.II.2.	Krátkodobé pohledávky	57	616
C.II.2.1.	Pohledávky z obchodních vztahů	58	606
C.II.2.2.	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba	59	
C.II.2.3.	Pohledávky - podstatný vliv	60	
C.II.2.4.	Pohledávky - ostatní	61	10
C.II.2.4.1.	Pohledávky za společníky	62	
C.II.2.4.2.	Sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	63	
C.II.2.4.3.	Stát - daňové pohledávky	64	7
C.II.2.4.4.	Krátkodobé poskytnuté zálohy	65	3
C.II.2.4.5.	Dohadné účty aktivní	66	
C.II.2.4.6.	Jiné pohledávky	67	
C.III.	Krátkodobý finanční majetek Součet III.1. až III.2.	68	
C.III.1.	Podíly - ovládaná nebo ovládající osoba	69	
C.III.2.	Ostatní krátkodobý finanční majetek	70	
C.IV.	Peněžní prostředky Součet IV.1. až IV.2.	71	1 136
C.IV.1.	Peněžní prostředky v pokladně	72	344
C.IV.2.	Peněžní prostředky na účtech	73	792
D.	Časové rozlišení aktiv Součet D.1. až D.3.	74	70
D.1.	Náklady příštích období	75	70
D.2.	Komplexní náklady příštích období	76	
D.3.	Příjmy příštích období	77	
	PASIVA CELKEM Součet A. až D.	78	3 086
A.	Vlastní kapitál Součet A.I. až A.VI.	79	596
A.I.	Základní kapitál Součet I.1. až I.3.	80	200
A.I.1.	Základní kapitál	81	200
A.I.2.	Vlastní podíly (-)	82	
A.I.3.	Změny základního kapitálu	83	
A.II.	Ážio a kapitálové fondy Součet II.1. až II.2.	84	

A.II.1.	Ážio	85	
A.II.2.	Kapitálové fondy	86	
A.II.2.1.	Ostatní kapitálové fondy	87	
A.II.2.2.	Oceňovací rozdíly z přecenění majetku a závazků (+/-)	88	
A.II.2.3.	Oceňovací rozdíly z přecenění při přeměnách obchodních korporací (+/-)	89	
A.II.2.4.	Rozdíly z přeměn obchodních korporací (+/-)	90	
A.II.2.5.	Rozdíly z ocenění při přeměnách obchodních korporací (+/-)	91	
A.III.	Fondy ze zisku Součet III.1. až III.2.	92	
A.III.1.	Ostatní rezervní fondy	93	
A.III.2.	Statutární a ostatní fondy	94	
A.IV.	Výsledek hospodaření minulých let (+/-) Součet IV.1. až IV.3.	95	242
A.IV.1.	Nerozdělený zisk minulých let	96	255
A.IV.2.	Neuhrazená ztráta minulých let (-)	97	-13
A.IV.3.	Jiný výsledek hospodaření minulých let (+/-)	98	
A.V.	Výsledek hospodaření běžného účetního období (+/-)	99	154
A.VI.	Rozhodnuto o zálohové výplatě podílu na zisku (-)	100	
B. + C.	Cizí zdroje Součet B. + C.	101	2463
B.	Rezervy Součet B.1. až B.4.	102	
B.1.	Rezerva na důchody a podobné závazky	103	
B.2.	Rezerva na daň z příjmů	104	
B.3.	Rezervy podle zvláštních právních předpisů	105	
B.4.	Ostatní rezervy	106	
C.	Závazky Součet C.I. až C.II.	107	2 463
C.I.	Dlouhodobé závazky Součet I.1. až I.9.	108	1 942
C.I.1.	Vydané dluhopisy	109	
C.I.1.1.	Vyměnitelné dluhopisy	110	
C.I.1.2.	Ostatní dluhopisy	111	
C.I.2.	Závazky k úvěrovým institucím	112	
C.I.3.	Dlouhodobé přijaté zálohy	113	
C.I.4.	Závazky z obchodních vztahů	114	
C.I.5.	Dlouhodobé směnky k úhradě	115	
C.I.6.	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	116	
C.I.7.	Závazky - podstatný vliv	117	
C.I.8.	Odložený daňový závazek	118	
C.I.9.	Závazky - ostatní	119	1 942
C.I.9.1.	Závazky ke společníkům	120	1 942
C.I.9.2.	Dohadné účty pasivní	121	
C.I.9.3.	Jiné závazky	122	
C.II.	Krátkodobé závazky Součet II.1. až II.8.	123	521
C.II.1.	Vydané dluhopisy	124	
C.II.1.1.	Vyměnitelné dluhopisy	125	
C.II.1.2.	Ostatní dluhopisy	126	
C.II.2.	Závazky k úvěrovým institucím	127	
C.II.3.	Krátkodobé přijaté zálohy	128	
C.II.4.	Závazky z obchodních vztahů	129	136

C.II.5.	Krátkodobé směnky k úhradě	130	
C.II.6.	Závazky – ovládaná nebo ovládající osoba	131	
C.II.7.	Závazky - podstatný vliv	132	
C.II.8.	Závazky ostatní	133	385
C.II.8.1.	Závazky ke společníkům	134	
C.II.8.2.	Krátkodobé finanční výpomoci	135	
C.II.8.3.	Závazky k zaměstnancům	136	62
C.II.8.4.	Závazky ze sociálního zabezpečení a zdravotního pojištění	137	21
C.II.8.5.	Stát - daňové závazky a dotace	138	302
C.II.8.6.	Dohadné účty pasivní	139	
C.II.8.7.	Jiné závazky	140	
D.	Časové rozlišení pasiv Součet D.1. až D.2.	141	27
D.1.	Výdaje příštích období	142	27
D.2.	Výnosy příštích období	143	

Příloha č. 3

Výkaz zisku a ztráty společnosti GoldStav CZ s.r.o. za období od roku 2012 do roku 2015

Označení	Text	č. řádku	r. 2012	r. 2013	r. 2014	r. 2015
I.	Tržby za prodej zboží	1		1312	1101	602
A.	Náklady vynaložené na prodané zboží	2		1136	958	522
+	Obchodní marže I. - A.	3		176	143	80
II.	Výkony Součet II.1. až II.3.	4		7773	7016	9522
II. 1.	Tržby za prodej výrobků a služeb	5		7773	7016	9522
2.	Změna stavu zásob vlastní výroby	6				
3.	Aktivace	7				
B.	Výkonová spotřeba Součet B.1. až B.2.	8	13	7529	6523	8186
B. 1.	Spotřeba materiálu a energie	9		4326	2880	3990
2.	Služby	10	13	3203	3643	4196
+	Přidaná hodnota I. - A. + II. - B.	11	-13	420	636	1416
C.	Osobní náklady Součet C.1. až C.4.	12		212	257	698
C. 1.	Mzdové náklady	13		159	192	521
2.	Odměny členům orgánů společnosti a družstva	14				
3.	Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	15		53	65	177
4.	Sociální náklady	16				
D.	Daně a poplatky	17		15	17	82
E.	Odpisy dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku	18		78	148	368
III.	Tržby z prodeje dlouhodobého majetku a materiálu Součet III.1. až III.2.	19				
III. 1.	Tržby z prodeje dlouhodobého majetku	20				
2.	Tržby z prodeje materiálu	21				
F.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku a materiálu Součet F.1. až F.2.	22				1
F. 1.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku	23				1
2.	Prodaný materiál	24				
G.	Změna stavu rezerv a opravných položek v provozní oblasti a komplexních nákladů příštích období	25				
IV.	Ostatní provozní výnosy	26				4
H.	Ostatní provozní náklady	27		38	91	133
V.	Převod provozních výnosů	28				
I.	Převod provozních nákladů	29				
*	Provozní výsledek hospodaření rozdíl výnosů a nákladů římská I. až písmeno I.	30	-13	77	123	138
VI.	Tržby z prodeje cenných papírů a podílů	31				
J.	Prodané cenné papíry a podíly	32				
VII.	Výnosy z dlouhodobého finančního majetku Součet VII.1. až VII.	33				

VII. 1.	Výnosy z podílů v ovládaných osobách a v účetních jednotkách pod podstatným vlivem	34				
2.	Výnosy z ostatních dlouhodobých cenných papírů a podílů	35				
3.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku	36				
VIII.	Výnosy z krátkodobého finančního majetku	37				
K.	Náklady z finančního majetku	38				
IX.	Výnosy z přecenění cenných papírů a derivátů	39				
L.	Náklady z přecenění cenných papírů a derivátů	40				
M.	Změna stavu rezerv a opravných položek ve finanční oblasti	41				
X.	Výnosové úroky	42				
N.	Nákladové úroky	43				
XI.	Ostatní finanční výnosy	44		13	1	1
O.	Ostatní finanční náklady	45		3	13	22
XII.	Převod finančních výnosů	46				
P.	Převod finančních nákladů	47				
*	Finanční výsledek hospodaření Rozdíl výnosů a nákladů římská VI. až písmeno P.	48		10	-12	-21
Q.	Daň z příjmů za běžnou činnost Součet Q.1. až Q.2.	49		14	20	25
Q. 1.	splatná	50		14	20	25
2.	odložená	51				
**	Výsledek hospodaření za běžnou činnost	52	-13	73	91	92
XIII.	Mimořádné výnosy	53				
R.	Mimořádné náklady	54				
S.	Daň z příjmů z mimořádné činnosti Součet S.1. až S.2.	55				
S. 1.	splatná	56				
2.	odložená	57				
*	Mimořádný výsledek hospodaření XIII. - R. - S.	58				
T.	Převod podílu na výsledku hospodaření společníkům (+/-)	59				
***	Výsledek hospodaření za účetní období (+/-) výsledek hospodaření za běžnou činnost + mimořádný výsledek hospodaření - T.	60	-13	73	91	92
****	Výsledek hospodaření před zdaněním provozní výsl. hosp. + finanční výsl. hosp. + XIII. - R.	61	-13	87	111	117

Příloha č. 4

Výkaz zisku a ztráty společnosti GoldStav CZ s.r.o. za rok 2016

Označení	Text	č. řádku	r. 2016
I.	Tržby z prodeje výrobků a služeb	1	12 333
II.	Tržby za prodej zboží	2	563
A.	Výkonová spotřeba Součet A.1. až A.3.	3	10 967
A. 1.	Náklady vynaložené na prodané zboží	4	2 824
A. 2.	Spotřeba materiálu a energie	5	2 189
A. 3.	Služby	6	5 954
B.	Změna stavu zásob vlastní činnosti (+/-)	7	
C.	Aktivace (-)	8	
D.	Osobní náklady Součet D.1. až D.2.	9	1 004
D. 1.	Mzdové náklady	10	735
D. 2.	Náklady na sociální zabezpečení, zdravotní pojištění a ostatní náklady	11	269
D. 2.1.	Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	12	248
D. 2.2.	Ostatní náklady	13	21
E.	Úpravy hodnot v provozní oblasti Součet E.1. až E.3.	14	473
E. 1.	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku	15	473
E. 1.1.	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku - trvalé	16	473
E. 1.2.	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku - dočasné	17	
E. 2.	Úpravy hodnot zásob	18	
E. 3.	Úpravy hodnot pohledávek	19	
III.	Ostatní provozní výnosy Součet III.1. až III.3.	20	282
III. 1.	Tržby z prodaného dlouhodobého majetku	21	280
III. 2.	Tržby z prodaného materiálu	22	
III. 3.	Jiné provozní výnosy	23	2
F.	Ostatní provozní náklady Součet F.1. až F.5.	24	518
F. 1.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku	25	
F. 2.	Zůstatková cena prodaného materiálu	26	
F. 3.	Daně a poplatky v provozní oblasti	27	105
F. 4.	Rezervy v provozní oblasti a komplexní náklady příštích období	28	
F. 5.	Jiné provozní náklady	29	413
*	Provozní výsledek hospodaření (+/-) I. + II. - A. - B. - C. - D. - E. + III. - F.	30	216
IV.	Výnosy z dlouhodobého finančního majetku - podíly Součet IV.1. až IV.2.	31	
IV. 1.	Výnosy z podílů - ovládaná nebo ovládající osoba	32	
IV. 2.	Ostatní výnosy z podílů	33	
G.	Náklady vynaložené na prodané podíly	34	
V.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku Součet V.1. až V.2.	35	
V. 1.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku - ovládaná nebo ovládající osoba	36	
V. 2.	Ostatní výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku	37	
H.	Náklady související s ostatním dlouhodobým finančním majetkem	38	
VI.	Výnosové úroky a podobné výnosy Součet VI.1. až VI.2.	39	
VI. 1.	Výnosové úroky a podobné výnosy - ovládaná nebo ovládající osoba	40	
VI. 2.	Ostatní výnosové úroky a podobné výnosy	41	

I.	Úpravy hodnot a rezervy ve finanční oblasti	42	
J.	Nákladové úroky a podobné náklady Součet J.1. až J.2.	43	3
J. 1.	Nákladové úroky a podobné náklady - ovládaná nebo ovládající osoba	44	3
J. 2.	Ostatní nákladové úroky a podobné náklady	45	
VII.	Ostatní finanční výnosy	46	
K.	Ostatní finanční náklady	47	9
*	Finanční výsledek hospodaření (+/-) IV. - G. + V. - H. + VI. - I. - J. + VII. - K.	48	-12
**	Výsledek hospodaření před zdaněním (+/-) * (ř. 30) + * (ř. 48)	49	204
L.	Daň z příjmů Součet L.1. až L.2.	50	50
L. 1.	Daň z příjmů splatná	51	50
L. 2.	Daň z příjmů odložená (+/-)	52	
**	Výsledek hospodaření po zdanění (+/-) ** (ř. 49) - L.	53	154
M.	Převod podílu na výsledku hospodaření společníkům (+/-)	54	
***	Výsledek hospodaření za účetní období (+/-) ** (ř. 53) - M.	55	154
*	Čistý obrat za účetní období I. + II. + III. + IV. + V. + VI. + VII.	56	13 178