

## OPONENTSKÝ POSUDEK DIPLOMOVÉ PRÁCE

**Autorka:** Bc. Kateřina Bellerová  
**Název práce:** Vznik a využití sociální sítě Tenerwiki pro podporu českého exportu  
**Vedoucí práce:** Ing. Jan Panuš, Ph.D.  
**Oponent práce:** Ing. Michal Koščo

### Hodnocení práce:

(hodnocení: 1 je výborný, ..., 4 je nevyhovující)

1. Náročnost tématu
2. Volba vhodné metodiky zpracování
3. Splnění cílů práce
4. Odborný přínos (podíl) autorky

1	1-	2	2-	3	4
	x				
	x				
x					
	x				

5. Logický postup řešení
6. Využití teoretických znalostí
7. Návrh modelu řešení
8. Sběr a předzpracování dat pro řešení
9. Výstižný souhrn práce
10. Průběžná citace použité literatury
11. Formální úprava textu
12. Formální úprava grafická (obrázky, ...)

	x				
	x				
	x				
		x			
x					
x					
x					
	x				

13. Celkové hodnocení práce

	x				
--	---	--	--	--	--

### Další připomínky, vyjádření, doporučení nebo nedoporučení k obhajobě:

Autorka v první části charakterizovala sociální sítě, agenturu CzechTrade a obchod mezi Tureckem a Českou republikou. Ve druhé části se zaměřuje na vznik a využití sociální sítě Tenerwiki a popisuje úkoly, které vypracovala na základě požadavků agentury CzechTrade během svého působení v Istanbulu. Na závěr vypracovala doporučení pro Tenerwiki. Jelikož se spuštění sítě o více než půl roku odložilo, nebylo možné poskytnout autorce data, z kterých by mohla vypracovat analýzu využití sítě. Proto v práci tato analýza chybí.

Největším přínosem pro agenturu bylo vypracování ucelené dokumentace o vzniku a využití Tenerwiki, které bude dále využito v materiálech agentury CzechTrade a také doporučení na závěr, která jsou velmi užitečná a pomohou v rozvoji Tenerwiki. Přínosem byla i pomoc autorky při vzniku sítě přímo na pobočce, vypracovaná SWOT analýza a expertiza.

Autorka práci průběžně konzultovala s agenturou CzechTrade. Všechny cíle byly splněny a práce v mnoha směrech pomohla agentuře CzechTrade.

**Práci doporučuji k obhajobě**

**Hodnocení práce známkou:**

**Výborně mínus**

**Otázky k obhajobě:**

- 1) Na straně 45 a 46 uvádíte jako hrozbu nezáměr o komunikaci v síti. Tuto hrozbu považuje CzechTrade za nejpravděpodobnější a největší. Zajímala by mě možnost, jak byste řešila pasivní přístup uživatelů k síti.
- 2) V doporučeních uvádíte jako vhodný doplněk Tenerwiki službu Yammer místo služby Lync. Rozvedte prosím detailněji výhody služby Yammer oproti službě Lync.

V Praze, dne 10. 5. 2015

Ing. Michal Koščo